SISTEMA GESTION DE COMPRAS, SERVICIOS Y VENTAS PARA LA EMPRESA "ALFA CENTER"

Karen Analy Ojeda Valiente

TUTORES:

Mag. Lidia Quiñonez

Tesis presentada al Decanato de Informática para su aprobación como requisito para la obtención del Título de Licenciatura en análisis de sistemas informáticos

Asunción, 2022

Constancia de aprobación del tutor

Quien suscribe, Lidia Quiñonez, con documento de Identidad Nº 3.616.066, Tutor del trabajo de investigación titulado "Sistema de gestión de compra, servicios y venta de artículos básicos de librería para la empresa Alfa Center", elaborado por la alumna, Karen Analy Ojeda Valiente, para obtener el título de Licenciatura en análisis de sistemas informáticos, se hace constar que dicho trabajo reúne los requisitos exigidos por Decanato de Informática de la UTIC y puede ser sometido a evaluación y presentarse ante los docentes que fueren designados para integrar la Mesa Examinadora.

En la ciudad de Asunción, a los 30 días del mes de diciembre de 2022.

(Firma del tutor)

Dedicatoria

A mis padres que me dieron las facultades para pensar en mi futuro, acompañantes y consejeros que si no fuera por sus sacrificios no estaría en estos momentos culminando la carrera de informática.

Agradecimientos

A Dios, por ser mi fortaleza.

A mi padre, Silvio Ojeda, por el aliento a estudiar.

A mi madre, Manuela Valiente por la compañía y apoyo.

A mi hermano, Alcides Orué por la motivación. A mis tutores el Ing. Antonio Portillo y la Mag. Lidia Quiñonez por sus asesorías y direcciones en el trabajo de investigación.

A todos los que participaron en esta investigación por su apoyo incondicional.

Tabla de contenido

Constancia de aprobación del tutori
Dedicatoriaiii
Agradecimientosiv
Lista de tablavii
Lista de figurasvii
Resumen2
Abstract & Keywords3
Introducción4
Portafolio De Prospectos De Investigación4
Datos De La Empresa4
Descripción de la organización4
Organigrama de la organización4
Planteamiento del Problema5
Formulación de problema6
Pregunta General6
Preguntas Específicas6
Objetivos6
Objetivo General de investigación6
Objetivos Específicos de Investigación6
Justificación y delimitación6
Reducción De Informaciones7
Extracción Del Evento
Cuadro de Requerimiento9
Lista de Requerimiento
Intervención
Pregunta General12
Preguntas Específicas
Objetivo General12
Objetivos Específicos
La descripción del producto o situación esperada13
Los involucrados del proyecto
Diagrama de Gantt del desarrollo de las etapas13

Presupuesto	14
Antecedentes De Software	14
Bases Teóricas	15
Herramientas A Utilizar	16
Aspectos Legales	18
FACTURAS - Ley N° 125/91 - Ley N° 2421/2004	18
Modalidad De La Investigación	19
Técnicas De Recolección De Datos	19
Modalidad En La Determinación Del Problema	20
Análisis De La Documentación	20
Usuarios	20
Aspecto técnico de análisis, diseño y programación	21
Análisis Y Diseño	21
Programación	49
Interfaz Gráfica De Usuario Del Desarrollo Del Sistema De Información	49
Conclusión	61
Etapa de Diagnostico	61
Etapa de Intervención	62
Referencias	64

Lista de tabla

Tabla 1. Presupuesto	14
Lista de figuras	
Figura 1. Diagrama de caso de uso de compras	26
Figura 2. Diagrama de secuencia	33
Figura 3. Diagrama clases	32
Figura 4. Diagrama de despliegue	46

Cornisa: SISTEMA COMPRA, SERVICIOS Y VENTA	1
Sistema de gestión de compra, servicios y venta de artículos básicos de librería para la empresa "Alfa Center"	l
Karen Analy Ojeda Valiente	
Universidad Tecnológica Intercontinental	
Asunción, Paraguay	
Carrera de Licenciatura en análisis de sistemas informáticos, Sede de San Lorenzo	
karenojedav19@gmail.com	

Resumen

Los sistemas informáticos son herramientas que pretende ayudar a automatizar los procesos de las empresas que se realizan de manera manual. En este sentido esta investigación es con enfoque en el paradigma tecnológico de cual se toma dos etapas: la diagnostica o investigación y la intervención. Para la primera etapa se fija un objetivo general que es la describir el procesamiento de las informaciones en los módulos de compra, servicios y venta de articulo básico de librería de la empresa Alfa Center. En la segunda etapa se pretende desarrollar un sistema informático que permita procesar las informaciones en los módulos de compra, servicios y venta. En la etapa de diagnóstico se entrevistó a un encargado de compra, un técnico de servicios y un cajero de ventas. Para la reducción de la información se identificó los eventos, se construyó el cuadro de requerimiento y se elaboró la lista de requerimientos. El resultado permitió desarrollar un sistema informático Escritorio, que permite procesar las informaciones de manera automática a través de herramientas de análisis, diseño y programación orientada a objeto. Se demuestra el producto final como un sistema integrado de los tres módulos mencionados anteriormente, con un material audiovisual.

Palabras clave: sistemas informáticos, orientado a objeto, Escritorio, automática.

Abstract & Keywords

Computer systems are tools that are intended to help automate the processes of companies that are performed manually. In this sense, this research is focused on the technological paradigm of which two stages are taken: diagnosis or research and intervention. For the first stage, a general objective is set, which is to describe the information processing in the purchase, production and sale modules of the company Alfa Center. In the second stage, it is intended to develop a computer system that allows the information to be processed in the purchase, production and sale modules. In the diagnostic stage, a purchasing, production and sales manager was interviewed. For the reduction of the information, the events were identified, the requirement table was constructed and the list of requirements was prepared. The result allowed to develop a responsive Escritorio computer system, which allows the information to be processed automatically through object-oriented analysis, design and programming tools, which allows demonstrating an end product as an integrated system of the three modules mentioned above.

Keywords: computer systems, object oriented, Escritorio, automatic.

Introducción

Portafolio De Prospectos De Investigación

Datos De La Empresa

Nombre: Alfa Center (AF).

Dirección: Mcal Estigarribia entre Enrique Doldán Ibieta y Teniente

Valdovinos, Itá.

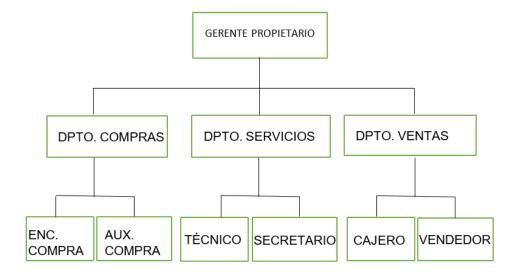
Teléfono: (0982) 369 345 Propietario: Alcides Orué

Correo electrónico: alfacenter19@gmail.com

Descripción de la organización

La empresa Alfa Center propiedad del Sr. Alcides Orué, situada en la ciudad de Itá, dirección Mcal. Estigarribia entre Enrique Doldan Ibieta, y, Teniente Valdovinos, nace de la necesidad de satisfacer la demanda creciente de servicios de reparación de notebooks y ventas de artículos de librería en dicha localidad, fue fundada en el año 2019, se dedicaba principalmente a realizar servicios de reparación de notebooks, recuperación de datos e instalación de programas. En el año 2020, ha implementado una pequeña área de ventas de artículos de librería y se le ha distinguido por ofrecer servicios de alta calidad a precios muy accesibles para sus clientes con garantía y una buena atención.

Organigrama de la organización



Planteamiento del Problema

La Empresa "Alfa Center" se dedica al servicio técnico de reparación y mantenimiento de computadoras, tanto hardware como software, así como también a la venta de artículos básicos de librería, cuenta con solo un local, pero con la visión de expandirse en todo el país.

Actualmente realizan sus gestiones administrativas y operativas en forma manual, generando fallas de comunicación entre sus áreas, pérdidas de información de ciertos procesos, lentitud al momento de dar servicios a sus clientes y propenso a errores humanos en los procesos administrativos por falta de un control basado en las tecnologías de la información, por tal motivo se describe a continuación por módulos, los inconvenientes identificados en la empresa:

En el área de **compras**, el inconveniente que se tiene es que no pueden tener un control estricto y un registro actualizado tanto de los insumos, como los artículos de librería que posee la empresa, ya que actualmente registran todo en un cuaderno. Actualmente las órdenes de compras y libros de compras no son registradas. El registro manual de notas de remisión hace que las transferencias de artículos de librería sean poco confiables porque a veces encuentran inconsistencias en la existencia de los artículos en los depósitos. Se generan pérdidas de tiempo al buscar facturas de compras por causa de extravíos.

En el área de **servicios**, actualmente la recepción de los equipos no es registrada, simplemente se realiza el diagnóstico al instante en que el cliente acerca su equipo, la orden del servicio no se registra. Todo se realiza al momento de la recepción, los detalles de los problemas que se puedan ver al instante se registran en un cuaderno destinado a servicios, se le indica al cliente un monto aproximado como presupuesto y ahí el mismo decide si acepta ingresar su equipo, los retiros de los equipos se registran en el mismo cuaderno y como es manual a veces les cuesta encontrar el registro correspondiente al servicio y además la empresa carece de una sección de reclamos de clientes.

En el área de **ventas**, tiene varios conflictos desde la apertura de caja y cierre ya que se calculan manualmente, muchas veces se producen errores involuntarios en los arqueos de caja y genera pérdida de tiempo porque el proceso requiere de muchos procesos de cálculos y verificación. No tienen un control estricto de las ventas que realizan, entre ellas los datos del cliente, los productos, el stock de los mismos, la facturación de los servicios realizados, a la hora de realizar los presupuestos y los cobros se realizan aún de manera manual en un cuadernillo de ventas y servicios, esto genera confusiones, errores involuntarios y se pierde

tiempo buscando los registros sean de ventas o servicios realizados, ya que lo tienen todo en el mismo cuadernillo.

Por lo que se pretende dar solución a todo lo mencionado mediante un sistema informático de gestión, puesto que la empresa carece de ella.

Formulación de problema

Pregunta General

¿Cómo se procesan las informaciones en los módulos de compras, servicios y ventas para la empresa Alfa Center?

Preguntas Específicas

¿Cuáles son los eventos en los módulos de compras, servicios y ventas?

¿Cuál es el cuadro de requerimiento que permita obtener los eventos, requerimientos, estímulo y respuesta?

¿Cuál es la lista de requerimiento que permita definir el alcance del sistema en sus módulos de compras, servicios y ventas?

Objetivos

Objetivo General de investigación

Describir el procesamiento de las informaciones en los módulos de compras, servicios y ventas para la empresa Alfa Center

Objetivos Específicos de Investigación

Identificar los eventos en los módulos de compras, servicios y ventas

Construir el cuadro de requerimiento que permita obtener los eventos, requerimientos, estímulo y respuesta

Elaborar la lista de requerimiento que permita definir el alcance del sistema en sus módulos de compras, servicios y ventas.

Justificación y delimitación

La empresa Alfa Center necesita mejorar sus gestiones a través de controles más estrictos de sus actividades administrativas y operativas. Para ello, la presente investigación pretenderá el desarrollo de un sistema informático que permita realizar el procesamiento

automatizado de los registros para agilizar el flujo de los movimientos de la empresa en su organización, brindar una mayor satisfacción a los clientes y obtener el mayor control.

En el área de compras, tener un control estricto y un registro actualizado tanto de los insumos, como los artículos de librería que posee la empresa. Incluir los registros de las órdenes de compras y libros de compras. Además, lograr que las transferencias de los artículos de librería sean confiables y optimizar las pérdidas de tiempo al buscar facturas de compras y evitar extravíos.

En el área de servicios sobre los equipos que son recepcionados, los diagnósticos serán más concretos y eficaces para su posterior servicio. Además, se incluirán los procesos de retiro de equipos y reclamos de clientes para una mejor organización y control de los mismos.

En el área de ventas, se optimizarán los procesos desde la apertura de caja hasta el cierre del mismo de las ventas que realiza la empresa evitando los errores involuntarios en los arqueos de caja. Los presupuestos, las facturas y los cobros de las ventas de artículos de librería y servicios, estarán completamente integrados, se realizarán de manera automática, de esta manera se logrará un ahorro de tiempo en cuanto a las búsquedas de los mismos, puesto que anteriormente se realizaban de manera manual.

Por todo lo mencionado este proyecto dará solución al problema de seguridad, tiempo y optimización de las actividades de Compras, Servicios y Ventas de la empresa, mediante la utilización de un sistema informático de gestión, puesto que la empresa carece de ella.

Esta investigación se limitará al desarrollo de un sistema informático, tomando las etapas de diagnostica

Reducción De Informaciones

Extracción Del Evento

Tabla 1. Evento - Módulo de Compra

Sujeto	Verbo	Objeto
Asistente de compra	Registra	Pedido de Compras
Asistente de compra	Registra	Presupuesto
		Proveedor
Encargado de compra	Genera	Orden de compras

Encargado de compra	Registra y Genera	Compras y Ctas. a
		Pagar.
Encargado de compra	Registra	Nota crédito
Asistente de compra	Registra	Nota Remisión
Encargado de compra	Genera	Libro Compras
Asistente de compra	Registra	Ajuste de Stock
Encargado de compra	Elabora	Informes

Tabla 2. Evento - Módulo de Servicios

Sujeto	Verbo	Objeto
Secretario	Registra	Recepción de equipos
Técnico	Registra Diagnóstico	Diagnóstico e
	e insumos	insumos
Técnico	Registra y Genera	Presupuesto
Secretario	Gestiona	Orden de servicios
Técnico	Registra	Servicios
Secretario	Registra	Retiro de equipos
Secretario	Gestiona	Reclamo de clientes
Técnico	Elabora	Informes

 Tabla
 3. Evento - Módulo de Ventas

Sujeto	Verbo	Objeto
Cajero	Registra	Apertura y cierre de
		caja
Vendedor	Registra	Pedidos
Vendedor	Genera	Presupuesto
Vendedor	Registra y Genera	Ventas, Ctas. a cobrar
		y libro ventas
Cajero	Registra e imprime	Cobros
Vendedor	Genera	Nota Remisión
Vendedor	Genera	Nota Crédito
Cajero	Registra y Genera	Arqueo de caja
Cajero	Genera	Recaudaciones a
		depositar
Vendedor	Elabora	Informes

Cuadro de Requerimiento

 Tabla
 4. Cuadro requerimiento - Módulo de Compras

Evento	Requerimiento	Estímulo	Respuesta
El Asistente de	Registrar Pedido	Solicitud de	Pedido de
compra registra	de compras	registro de pedido	Compras
pedido de compras	_	de compras	Registrado
El Asistente de	Registrar	Solicitud de	Presupuesto de
compra	presupuesto	registro de	proveedor
	proveedor	presupuesto de	registrado
		proveedor	
El encargado de	Generar Orden	Solicitud de	Orden de
compra generar	de Compras	generación de	Compra Registrado
orden de compra		orden de compra	
El encargado de	Registrar	Solicitud de	Compra y
compra registra	Compra y Generar	registro de Compra	Cuentas a pagar
compra y genera	Cuentas a Pagar	y generación de	Registradas
cuentas a pagar		cuentas a pagar	
El encargado de	Registrar Nota	Solicitud de	Nota Crédito
compra registra	Crédito	registro de Nota	Registrado
nota de crédito		Crédito	
El Asistente de	Registrar Nota	Solicitud de	Nota Remisión
compra registra	de Remisión	registro de Nota	Registrado
Nota Remisión		Remisión	
El encargado de	Generar el libro	Solicitud de	Libro de
compra genera el	Compra	generación de Libro	compras Generado
libro compra		compras	
El Asistente de	Registrar Ajuste	Solicitud de	Ajuste de Stock
compra registra	de Stock	registro de Ajuste	Registrado
Ajuste de Stock		de Stock	
El encargado de	Elaborar	Solicitud de	Informes
compra elabora	informes de	informes compras	generados
informes	compras		

 Tabla
 4. Cuadro requerimiento - Módulo de Servicios

Evento	Requerimiento	Estímulo	Respuesta
El secretario	Registrar	Solicitud de	Recepción de
registra Recepción	Recepción de	registro de	Equipo Registrado
de Equipos	Equipos	Recepción de	
		Equipo	
El técnico	Registrar	Solicitud de	Diagnóstico e
registra diagnóstico	diagnóstico e	registro de	insumos registrados
e insumos	insumos		

		diagnóstico e	
		insumos	
El técnico	Registrar y	Solicitud de	Presupuesto
registra y genera	Generar	registro y	Registrado y
presupuesto	Presupuesto	generación de	generado
		Presupuesto	
El secretario	Gestionar Orden	Solicitud de	Orden de
gestiona orden de	de Servicio	gestión de orden de	Servicio Registrado
servicio		servicio	
El técnico	Registrar	Solicitud de	Servicio
registra Servicios	Servicios	registro de servicios	Registrado
El secretario	Registrar Retiro	Solicitud de	Retiro de
registra Retiro de	de Equipos	registro de Retiro	Equipos Registrado
equipos		de Equipos	
El secretario	Gestionar	Solicitud de	Reclamo de
gestiona Reclamo	Reclamo de	gestión de Reclamo	Clientes Registrado
de Clientes	Clientes	de Clientes	
El técnico	Elaborar	Solicitud de	Informes
elabora los	informes de	informes servicios	generados
informes de	Servicios		
servicios			

 Tabla
 5. Cuadro requerimiento - Módulo de Ventas

Evento	Requerimiento	Estímulo	Respuesta
El cajero	Registrar	Solicitud de	Apertura y cierre
Registrar Apertura	Apertura y cierre de	registro de Apertura	de caja Registrado
y cierre de caja	caja	y cierre de caja	
El vendedor	Registra Pedidos	Solicitud de	Pedidos
registra Pedido		registros de Pedidos	Registrado
El vendedor	Generar	Solicitud de	Presupuesto
Genera Presupuesto	Presupuesto	generación de	generado
		Presupuesto	
El vendedor	Registrar ventas	Solicitud de	Ventas
registra las ventas y	y Generar Ctas. a	registro de ventas y	Registradas, Ctas a
Genera Ctas. a	cobrar y libro de	generación de ctas.	cobrar y libros de
cobrar y libro de	ventas	a cobrar y libro de	ventas generadas.
ventas		ventas.	
El cajero registra	Registrar Cobros	Solicitud de	Cobro
Cobros e imprimir	e imprimir	registro de Cobros	Registrado y
comprobantes	comprobantes	e imprimir	comprobante
		comprobantes	impreso
El vendedor	Generar Nota	Solicitud de	Nota Remisión
genera Nota	Remisión	generación de Nota	Registrado
Remisión		Remisión	
El vendedor	Generar Nota	Solicitud de	Nota Crédito
genera Nota	Crédito	generación de Nota	generado
Crédito		Crédito	

El cajero	Registrar y	Solicitud de	Arqueo de Caja
Registra Arqueo de	Generar Arqueo de	registro de Arqueo	Registrado
Caja	Caja	de Caja	
El cajero Genera	Generar	Solicitud de	Recaudaciones a
Recaudaciones a	Recaudaciones a	generación de	depositar generados
depositar	Depositar	recaudaciones a	
		depositar	
El vendedor	Elaborar	Solicitud de	Informes
elabora los	informes de Ventas	informes Ventas	generados
informes de Ventas			

Lista de Requerimiento

Gestionar Compras

- ✓ Registrar Pedidos Compras.
- ✓ Registrar Presupuesto de proveedor.
- ✓ Generar Órdenes de Compras.
- ✓ Registrar Compras y Generar cuentas a Pagar.
- ✓ Registrar Nota de Crédito Compra.
- ✓ Registrar Nota de Remisión.
- ✓ Generar Libro Compra.
- ✓ Registrar Ajustes de Stock.
- ✓ Elaborar Informes

Gestionar Servicios

- ✓ Registrar Recepciones de equipos.
- ✓ Registrar diagnóstico e insumos a utilizar
- ✓ Generar e imprimir Presupuesto.
- ✓ Gestionar Orden de Servicios.
- ✓ Registrar Servicios e insumos utilizados.
- ✓ Registrar Retiro de equipos.
- ✓ Gestionar Reclamos de Clientes.
- ✓ Elaborar Informes.

Gestionar Ventas

- ✓ Registrar apertura y cierre de caja.
- ✓ Registrar pedidos de Clientes

- ✓ Generar Presupuesto.
- ✓ Registrar ventas, generar Ctas. a cobrar y libro de ventas.
- ✓ Registrar cobros e imprimir comprobantes.
- ✓ Generar la nota de remisión.
- ✓ Generar Notas de Crédito.
- ✓ Registrar y Generar arqueo de caja.
- ✓ Generar Recaudaciones a depositar.
- ✓ Elaborar Informes.

Intervención

Pregunta General

¿Cuál es el sistema informático que permite procesar las informaciones en los módulos de compras, servicios y ventas para la empresa Alfa Center?

Preguntas Específicas

¿Cuál es el análisis y diseño orientado a objeto para los módulos de compras, servicios y ventas?

¿Cuáles son las interfaces graficas de usuarios desarrolladas para los módulos de compras, servicios y ventas?

¿Cuál es el resultado del desarrollo del sistema informático?

Objetivo General

Desarrollar sistema informático que permita procesar las informaciones en los módulos de compras, servicios y ventas para la empresa Alfa Center.

Objetivos Específicos

Elaborar el análisis y diseño orientado a objeto para los módulos de compras, servicios y ventas

Programar las interfaces graficas de usuarios para los módulos de compras, servicios y ventas

Demostrar el resultado del desarrollo del sistema informático

La descripción del producto o situación esperada

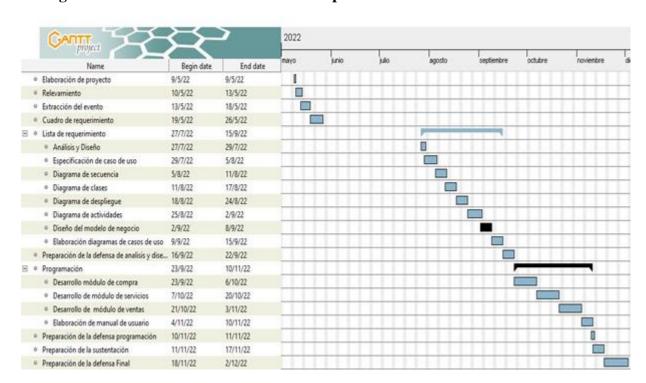
Con el desarrollo del sistema informático y la integración de los módulos de compras, servicios y ventas, permitirá un mejor control sobre las gestiones administrativas y operativas de los módulos mencionados. Además de un procesamiento automatizado de los registros, garantizando la seguridad de la información como la confidencialidad, la integridad y la disponibilidad de la información en tiempo real para la toma de decisiones.

Se excluirán las etapas de implementación y evaluación del sistema informático, tomando las etapas de diagnóstica e intervención.

Los involucrados del proyecto

- ✓ Administrador de sistema
- ✓ Gerente propietario
- ✓ Encargado de compras
- ✓ Auxiliar compra
- ✓ Técnico
- ✓ Secretario
- ✓ Cajero
- ✓ Vendedor

Diagrama de Gantt del desarrollo de las etapas



Presupuesto

ITEM	COSTO
Tutoría	3.000.000
Mesa Examinadora	400.000
Construcción del software (Compras,	10.000.000
Ventas y servicios)	
Gastos varios	700.000
Elaboración Manuales	200.000
Movilidad (viatico, pasajes)	800.000
TOTAL	15.100.000

Sustento Teórico

Antecedentes De Software

https://gestionserviciotecnico.com/

GST (Gestión de Servicios Técnicos)

Es una aplicación web que permite manejar cualquier tipo de taller o empresa que brinde Servicio Técnico de cualquier clase, ya que es totalmente configurable. Al ser online, la información se actualiza en tiempo real, pudiéndose acceder desde cualquier computadora o dispositivo conectado a internet.

A su vez, se brinda la posibilidad de que los clientes también accedan al sistema, con su propia clave de acceso, pudiendo visualizar su historial de trabajos, órdenes pendientes, presupuestos, etc, y solicitar servicios, incrementando notablemente la productividad de la empresa y, consecuentemente, sus ganancias. Recuperado de:

Eseaforms (Software Servicio Técnico y Mantenimientos)

La herramienta Eseaforms, te permite realizar cualquier tipo de parte de trabajo o revisión que puedas necesitar en tu empresa, con múltiples opciones de personalización y

opciones para ajustarse a tus necesidades. Completo módulo de facturación para tu empresa, con múltiples funcionalidades que te hacen la vida más fácil, Gestión de Equipos, Da acceso a tus clientes, proveedores, técnicos, Control de todos los gastos, Informes personalizados realizados a medida según tus requerimientos y Exportación fácil y rápida por rangos de fechas. Recuperado de: https://eseaforms.com/software-sat-eseaforms

Bases Teóricas

Autofactura: "Son documentos expedidos por los contribuyentes en su calidad de adquirentes de bienes o de servicios de personas físicas que no estén obligadas a inscribirse como contribuyentes de algún impuesto administrado por la SET" (Aguayo, 2008, p. 248).

Factura: Desde el punto de vista fiscal, es un documento tributario de compra y venta que registra la transacción comercial obligatoria y aceptada por ley. Este comprobante sirve para acreditar la venta de mercaderías u otros efectos, porque con ella queda concluida la operación (Aguayo, 2008, p. 247).

Recibo: "Es la constancia escrita en la que el firmante declara haber recibido de otra persona cosa o dinero, ya sea a cuenta por saldo o por otro concepto" (Aguayo, 2008, p. 252).

Pagaré: "el pagaré es una promesa escrita por la cual una persona se obliga a pagar a otra o a su orden y en fecha determinada, cierta suma de dinero" (Aguayo, 2008, p. 253).

Cheque: El Art. 10 de la Ley 805/95 que modifica el Art. 1.696 del Código Civil define el cheque como sigue: Es una orden de pago pura y simple, que se libra a la vista o de pago diferido con un Banco, en el cual el librador debe tener fondos suficientes depositados en cuenta corriente bancaria, o autorización expresa o táctica, para girar en descubierto (Aguayo, 2008, p. 256).

Caja: "Tiene por objetivo registrar las entradas y salidas por cobros y pagos en efectivo, cheques y giros a la vista" (Aguayo, 2008, p. 187).

Arqueo de Caja: "Se llama arqueo de caja al recuento de dinero, cheques y giros a la orden de la empresa, existentes en caja" (Aguayo, 2008, p. 293).

Cierre de Caja: "Proceso por el cual se registran y recuentan todas las transacciones que una empresa realiza a lo largo del día" (Saavedra, 2003, p. 303).

Cuentas por cobrar: "Son derechos exigibles originados por ventas, servicios prestados, otorgamiento de préstamos o cualquier otro concepto análogo" (Aguayo, 2008, p. 89).

Presupuesto: "Constituye una previsión de gastos e ingresos a gestionar durante un período de tiempo determinado" (Saavedra, 2003, p. 235).

Notas de Remisión: "Son los documentos que sustentan el traslado de mercaderías dentro del territorio nacional, por cualquier motivo y las mercaderías en depósito, siempre que cumplan con los requisitos establecidos" (Aguayo, 2008, p. 241).

Notas de Crédito: "Son documentos expedidos para anular operaciones, aceptar devoluciones y conceder descuentos o bonificaciones efectuados con posterioridad a la expedición del Comprobante de Venta" (Aguayo, 2008, p. 242).

Recepción: Llamamos recepción, a la acción de recibir, y su efecto. Es la aceptación de una cosa, ser vivo, emoción, idea o señal, que proviene de otro, para tomar contacto con ello, hacerlo propio o destinarlo al fin previsto. Tiene por objeto comprobar que las características técnicas de los equipos y materiales suministrados estén tal cual hayan sido entregadas (Gonzales, 2011, p. 12).

Diagnóstico: Un diagnóstico son el o los resultados que se arrojan luego de un estudio, evaluación o análisis sobre determinado ámbito u objeto. El diagnóstico tiene como propósito reflejar la situación de un cuerpo, estado o sistema para que luego se proceda a realizar una acción o tratamiento que ya se preveía realizar o que a partir de los resultados del diagnóstico se decide llevar a cabo (Gonzales, 2011, p. 35).

Orden de Servicios: Las órdenes de servicio son utilizadas para registrar los distintos pedidos que llegan, ya sean: pedido de presupuesto, confirmación de un presupuesto, realización del servicio, etc y determinar qué técnico realizará el servicio, qué día y en qué hora según la prioridad que se le asigne, especificando también en caso de que se realice el servicio, los materiales utilizados en el mismo (Gonzales, 2011, p. 37).

Servicios: "Entregarle sus servicios o la prestación de estos a la comunidad, tales son los servicios de transportes, servicios profesionales, entidades financieras e instituciones aseguradoras" (Gonzales, 2011, p. 15).

Herramientas A Utilizar

Start UML: "UML es un lenguaje estándar que sirve para escribir los planos del software, puede utilizarse para visualizar, especificar, construir y documentar todos los artefactos que componen un sistema con gran cantidad de software" (Schmuller, 2001, p.369)

Sql Yog Comunity: "En una herramienta que nos permitirá administrar la base de datos del sistema" (Silberschatz, 2002, p.640)

MySql: "Utilizada como motor para la base de datos del sistema" (Silberschatz, 2002, p.645)

SQL Power Architect: "Es una herramienta utilizada para la creación del diseño de la Base de datos" (Silberschatz, 2002, p.646)

IReport: "Es un software utilizado para la creación de las impresiones y los informes correspondientes de la empresa. (Contreras, 2007, p. 234)

NetBeans IDE: "Utilizado para realizar los prototipos de interfaces del sistema y la programación en java del mismo" (Joyanes, 2001, p. 576)

JAVA: "Es el lenguaje utilizado para la creación de programas" (Joyanes, 2001, p. 927)

JRE: "Es un conjunto de utilidades que nos permite la ejecución de programas java" (Joyanes, 2001, p. 607)

JDK: "Java Development Kit o (JDK), es un software que provee herramientas de desarrollo para la creación de programas en java. Puede instalarse en una computadora local o en una unidad de red" (Joyanes, 2001, p. 608)

Help & Manual: "Es un software para la creación de los manuales de usuario y la ayuda interactiva del sistema" (Joyanes, 2001, p. 659)

Inno SETUP: "Este software nos permite crear el instalador final del sistema una vez terminada la programación en java u otra programación utilizada" (Rumbaugh, 2000, p. 201)

Diagramas: Los diagramas se utilizan para representar diferentes perspectivas de un sistema de forma que un diagrama es una proyección del mismo. UML proporciona un amplio conjunto de diagramas que normalmente se usan en pequeños subconjuntos para poder representar las cinco vistas principales de la arquitectura de un sistema. (Rumbaugh, 2000, p. 11)

Diagrama de Clase: "Muestran un conjunto de clases, interfaces y colaboraciones, así como sus relaciones. Estos diagramas son los más comunes en el modelado de sistemas orientados a objetos y cubren la vista de diseño estática o la vista de procesos estática" (Rumbaugh, 2000, p. 11)

Diagramas de Secuencia: Tanto los diagramas de secuencia como los diagramas de colaboración son un tipo de diagramas de interacción. Constan de un conjunto de objetos y sus relaciones, incluyendo los mensajes que se pueden

enviar unos objetos a otros. Cubren la vista dinámica del sistema. (Rumbaugh, 2000, p. 76)

Diagramas de Actividades: Son un tipo especial de diagramas de estados que se centra en mostrar el flujo de actividades dentro de un sistema. Los diagramas de actividades cubren la parte dinámica de un sistema y se utilizan para modelar el funcionamiento de un sistema resaltando el flujo de control entre objetos. (Rumbaugh, 2000, p. 71)

Diagrama de Caso de Uso: "Un caso de uso es la descripción de un conjunto de acciones que un sistema ejecuta y que produce un determinado resultado que es de interés para un actor particular" (Rumbaugh, 2000, p. 56)

DER: "Diagrama Entidad-Relación, es una herramienta para el modelo de datos, la cual facilita la representación de entidades de una base de datos" (Chen, 1976, p. 44)

Aspectos Legales

FACTURAS - Ley Nº 125/91 - Ley Nº 2421/2004

Art. 5°. – FACTURAS.

Art. 7°. - AUTOFACTURA.

Art. 20°. - REQUISITOS NO PREIMPRESOS PARA LA EXPEDICIÓN DE LAS FACTURAS.

Art. 22°. -REQUISITOS NO PREIMPRESOS PARA LA EXPEDICIÓN DE LAS AUTOFACTURAS

NOTAS DE CRÉDITO Y DÉBITO - Ley Nº 125/91 - Ley Nº 2421/2004

Art. 11°. - NOTAS DE CRÉDITO.

Art. 12°. - NOTAS DE DÉBITO.

Art. 23°. - REQUISITOS NO PREIMPRESOS PARA LA EXPEDICIÓN DE LAS NOTAS DE CRÉDITO Y DE DÉBITO

NOTAS DE REMISIÓN - Ley Nº 125/91 - Ley Nº 2421/2004

Art. 30°. - NOTAS DE REMISIÓN.

Art. 31°. - OBLIGADOS A EXPEDIR NOTAS DE REMISIÓN.

Art. 32°. - REQUISITOS DEL FORMATO PREIMPRESO DE LA NOTA DE REMISIÓN.

Art. 33°. - REQUISITOS NO PREIMPRESOS PARA LA EXPEDICIÓN DE LAS NOTAS DE REMISIÓN.

Art. 40°. - NOTA DE REMISIÓN ELECTRÓNICA.

LBROS Y SU REGISTRACIÓN - RESOLUCIÓN Nº 412/04

Art. 6°. LIBROS VENTAS Y COMPRAS

COMERCIANTES – Ley Nº 1034/83 se refiere a los documentos comerciales.

Art. 30°. – SON COMERCIANTES.

DEFENSA DEL CONSUMIDOR Y DE USUARIO – Ley Nº 1334

Art. 1°. – PROTECCIÓN Y DEFENSA DE LOS CONSUMIDORES.

Aspectos Metodológicos

Modalidad De La Investigación

La modalidad es la **Investigación Tecnológica** que según Córdoba (2007) expresa que:

El conocimiento tecnológico se conforma de información de carácter operativo o ejecutable la cual posee una sólida fundamentación científica y refiere de manera precisa y detallada las acciones, los recursos y los requerimientos que promueven el tránsito de un estado actual a un estado deseable (p. 2).

Técnicas De Recolección De Datos

Esta investigación utiliza la **observación**, como técnica de recolección de datos, según Córdoba (2007) es la observación, punto de partida inevitable de cualquier proceso que tenga como preocupación la realidad. "sí decimos observación, no se refiere exclusivamente a la percepción visual de objetos en estudio, comprenda tocar, escuchar, probar, preguntar, leer y efectuar todas las actividades que provean de datos relativos a lo que se encuentra en estudio (p. 99).

Esta investigación utiliza **la encuesta**, como método de recolección de datos según Córdoba (2007) la encuesta que es un proceso consciente y planeado para recopilar y registrar datos generales, opiniones o sugerencias de una muestra o grupo selecto, que se logran al formular preguntas a las personas". En ellos, las modalidades de interacción más empleadas

en orden de mayor a menor son: entrevistas personales, sondeos telefónicos, cuestionario por correo y discusiones en secciones de grupo (pp. 351-353).

Modalidad En La Determinación Del Problema

La modalidad en la determinación del problema en esta investigación es la **modalidad descriptiva**, según Córdoba (2007) "es descriptiva cuando se señala que es lo que ocurre o está presente, resulta relevante y requiere de atención inmediata" (p.100)

Análisis De La Documentación

En esta investigación la **reflexión**, según Cordoba (2007), sugiere "con base a los datos que fueron recabados durante la documentación ocurre la revisión, compresión y análisis del problema y los datos.

Con el dominio del conocimiento es altamente probable que se generen algunas posibles respuestas al problema" (p.102)

Usuarios

Asistente de compra: Pedidos, Presupuestos, Nota Remisión y Ajuste de Stock.

Encargado de compra: Orden de compra, Compras y Ctas. a pagar, Nota Crédito, Libro Compras e Informes.

Técnico: Diagnósticos, Presupuestos, Servicios e Informes.

Secretario: Recepción de equipos, Orden de servicios, Retiro de Equipos y Reclamos de clientes.

Cajero: Apertura y Cierre de caja, Cobros, Arqueo de Caja y Recaudaciones a Depositar.

Vendedor: Pedidos, Presupuestos, Ventas y Ctas. A cobrar, libro de ventas, Nota Remisión, Nota Crédito e Informes.

Administrador de Sistemas: Referenciales, Compras, Servicios, Ventas y seguridad del sistema.

Aspecto técnico de análisis, diseño y programación

Análisis Y Diseño

Modelo de Caso de uso del Negocio

ALTO NIVEL

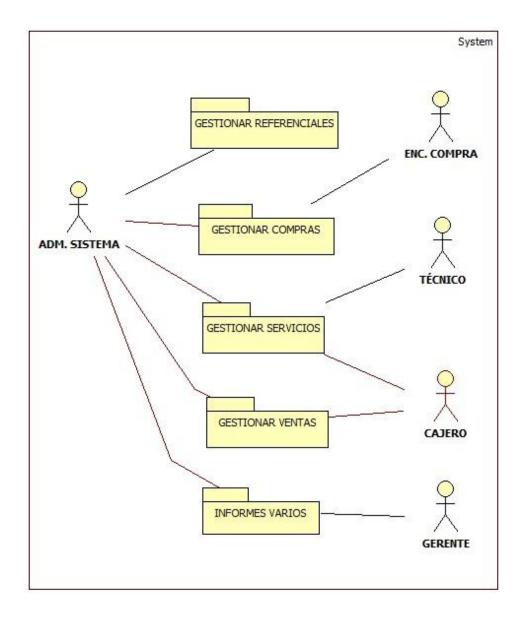
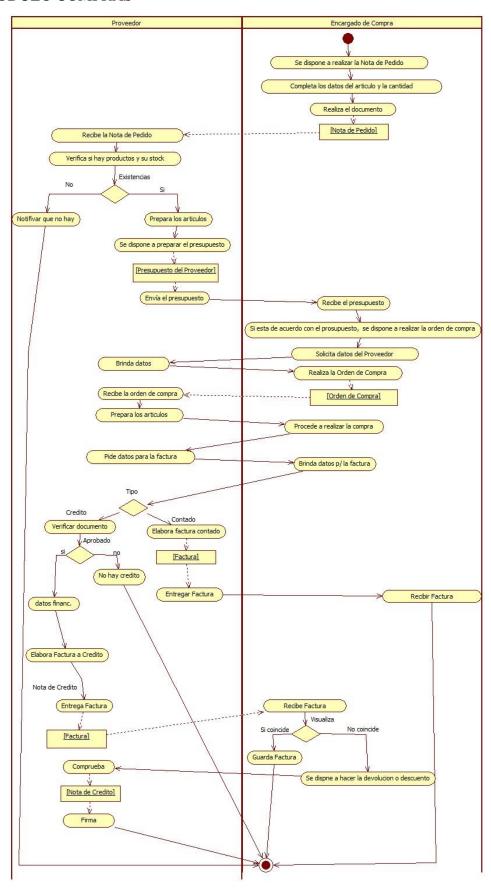
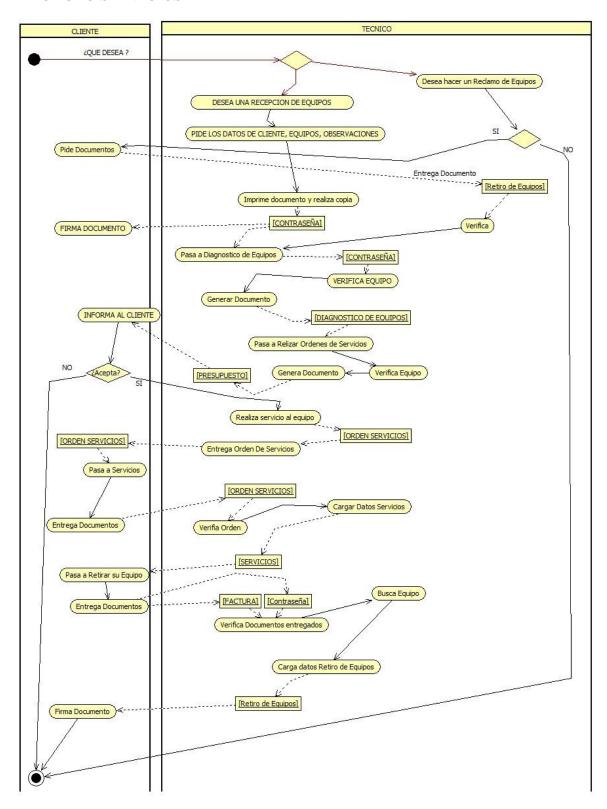


Diagrama de actividades

MÒDULO COMPRAS



MÓDULO SERVICIOS



MÓDULO DE VENTAS

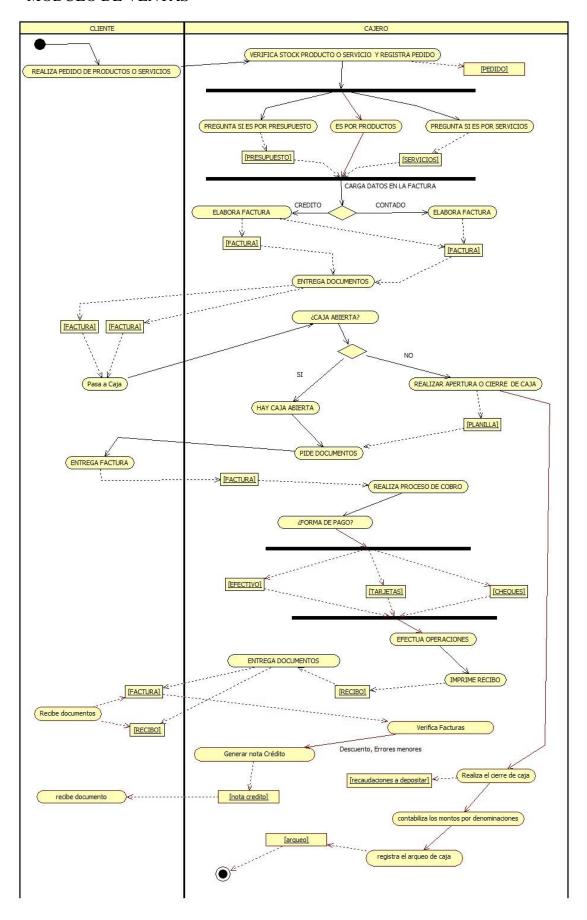
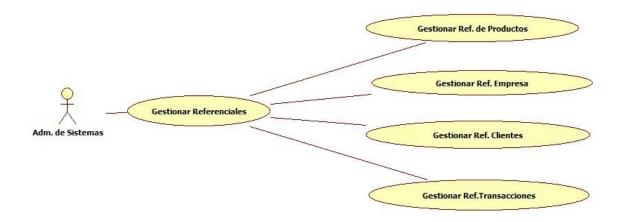
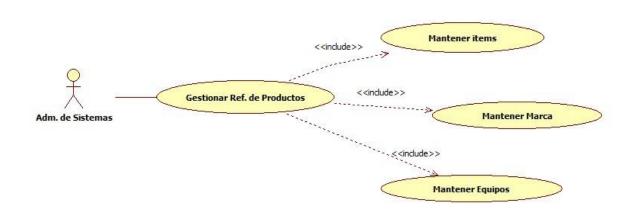
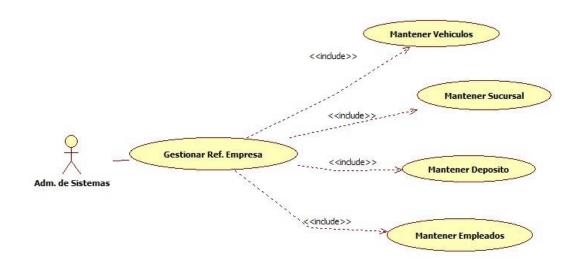


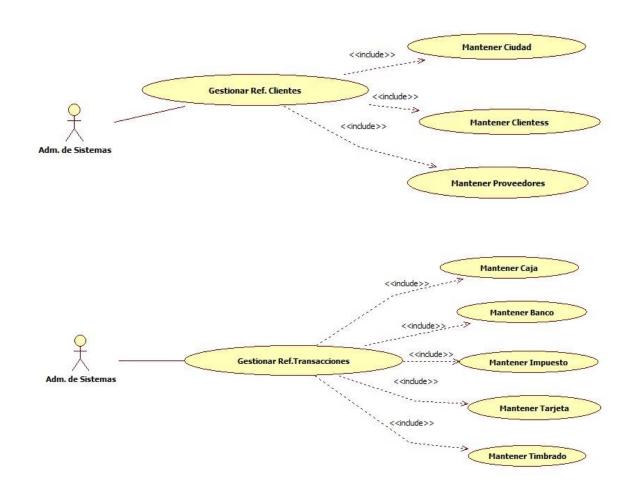
Diagrama de caso de usos

REFERENCIALES

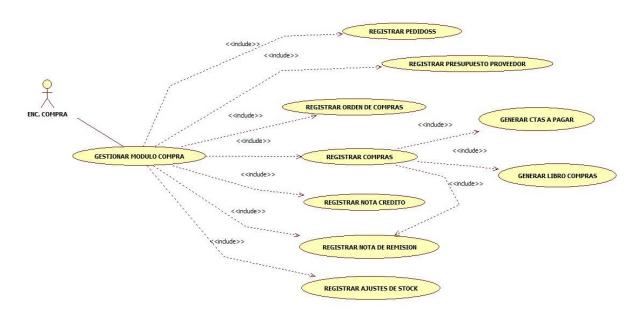




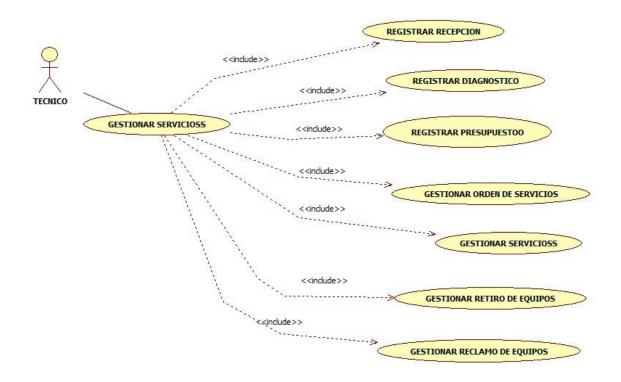




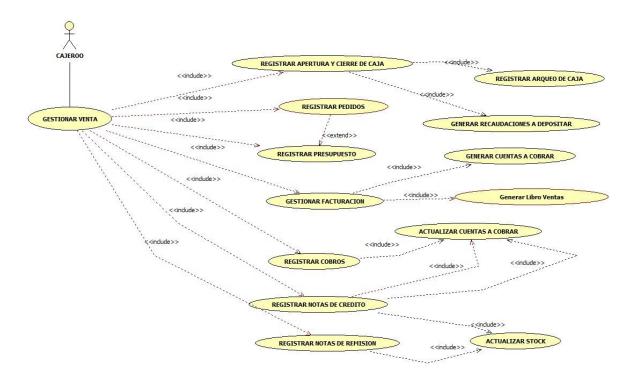
MÓDULO DE COMPRAS



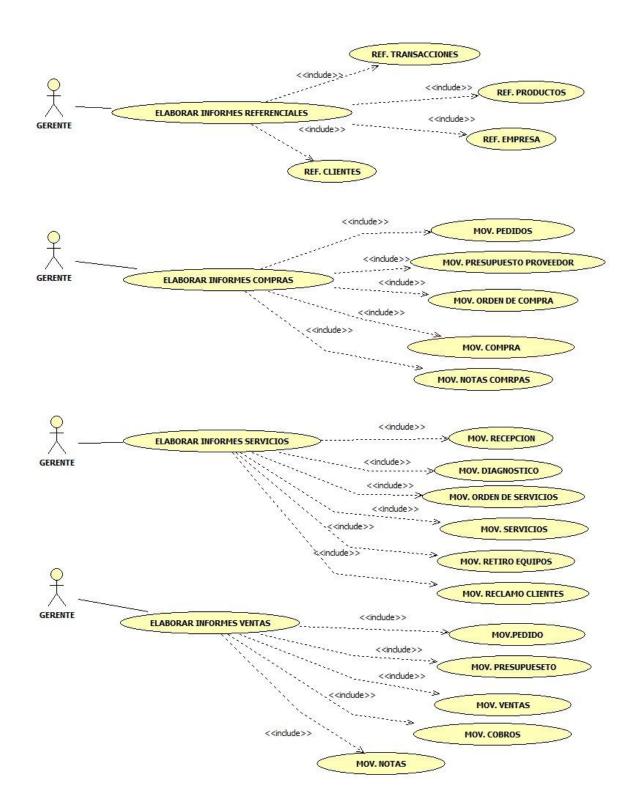
MÓDULO DE SERVICIOS



MÓDULO DE VENTAS



INFORMES



Especificación de caso de uso

Nombre: Registrar Facturas de compras

Descripción:

Permite al usuario registrar facturas de compras para posteriormente realizar las transacciones en la empresa ALFA CENTER.

Actores relacionados:

Encargado de Compras

Pre - Condiciones

El Encargado de compras debe haberse logueado en el sistema y tener el nivel necesario para la utilización del formulario.

Flujo de eventos

Flujo Normal:

El encargado de compras abre el formulario correspondiente.

El encargado de compras selecciona la acción correspondiente.

Agregar

El sistema verifica la conexión y trae el usuario y la sucursal de acceso.

El encargado de compras presiona click en el botón Agregar.

El sistema valida el nuevo registro, asigna el nuevo código, deshabilita botones, habilita textos, genera la fecha.

El encargado de compras busca y selecciona el codigo del proveedor.

El sistema valida, visualiza en la pantalla los datos del proveedor.

El encargado de compras selecciona tipo de factura de compra.

El encargado de compras selcciona el codigo del producto.

El encargado de compras selecciona los productos a comprar.

El sistema muestra en pantalla (grilla) los datos y la cantidad de producto.

El encargado de compras click en grabar.

El sistema verifica los datos agregados.

El sistema inserta los registros en la tabla factura compra.

El sistema genera la cuenta a pagar.

El sistema inserta los registros en el detalle factura de compra.

El sistema actualiza el estado de la orden de compra

El sistema actualiza en la tabla libro compra.

El sistema actualiza en el stock de producto.

- El sistema genera reporte e imprime la factura de compra.
- El sistema limpia grilla, limpia textos deshabilita botones, habilita textos.
- El sistema actualiza grilla.

Anular

- El sistema verifica la conexión y trae el usuario y la sucursal de acceso.
- El encargado de compras hace click en el botón anular.
- El sistema habilita textos y deshabilita botones.
- El encargado de compras ingresa el codigo de la factura de compra que desea anular.
- El sistema muestra los dato ingresado de la factura de compra.
- El sistema muestra los datos de la factura compra solicitada y envía la pregunta ¿desea anular la factura compra"?.
 - El encargado de compras confirmar anulación.
 - El sistema realiza update del estado de la factura compra.
 - El sistema actualiza la tabla de libro compra.
 - El sistema actualiza la tabla de stock.
 - El sistema actualiza la cuenta a pagar.
 - El sistema actualiza el estado de la orden de compra.
 - El sistema envía el mensaje la factura "Se ha anulado correctamente".
 - El encargado de compras presiona el botón grabar.
 - El encargado de compras confirma grabar.
 - El sistema limpia grilla, limpia textos deshabilita botones, habilita textos.
 - El sistema actualiza grilla.

Flujo Alternativo:

- El Encargado de compras o puede ignorar la operación presionando la opción cancelar.
 - El Encargado de compras puede salir de la ventana presionando la opción salir.
- En caso de que el número de la factura compras no exista o sea incorrecta el sistema mostrará un mensaje de error ("Nro. de factura de compra No existe o la factura de compra fue Anulada").

En caso de que la verificación de datos fallará, el sistema cancelará el registro de los pedidos y mostrará un mensaje de error.

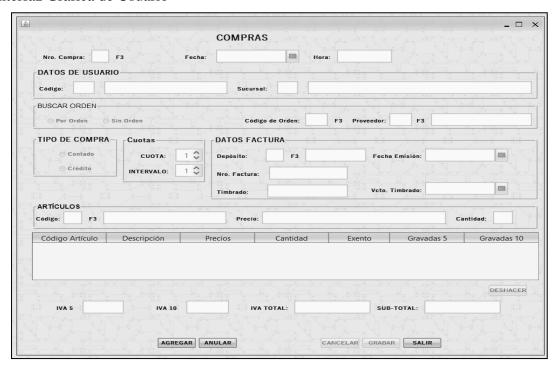
Post - condición:

El sistema emitirá mensajes de persistencia correcta de datos.

Lista de Archivos

Archivo	Alias	BD
Facturas Compras	Com	alfacenter_bd
Detalle compras	Detc	alfacenter_bd
Orden de compras	Ordc	alfacenter_bd
Detalle orden compras	Detoc	alfacenter_bd
Ítems	Ite	alfacenter_bd
Proveedor	Prov	alfacenter_bd
Deposito	Dep	alfacenter_bd
Sucursal	Suc	alfacenter_bd
Stock	Sto	alfacenter_bd
Ctas a pagar	Ctp	alfacenter_bd
Libro compras	Lib	alfacenter_bd

Interfaz Gráfica de Usuario



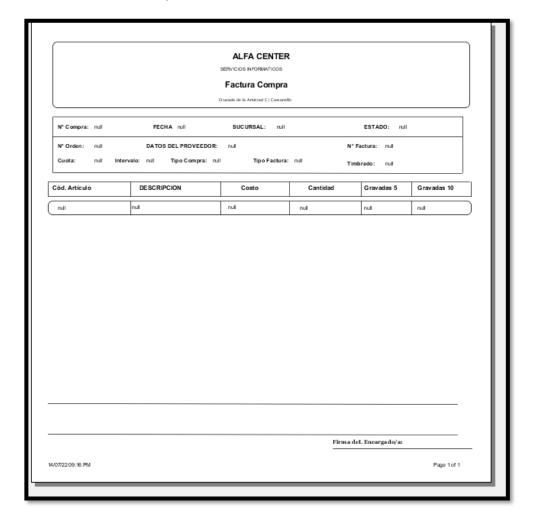


Diagrama de clase

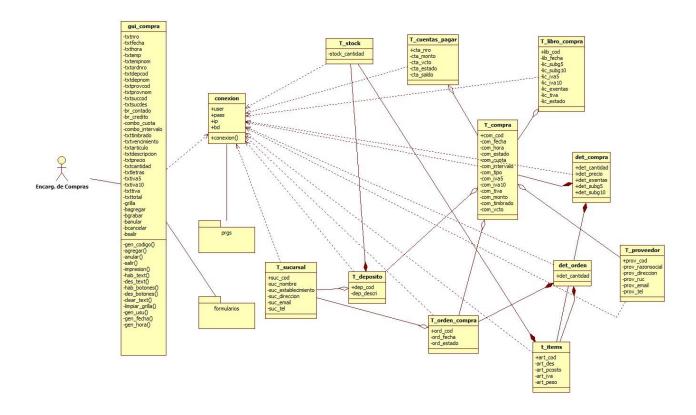
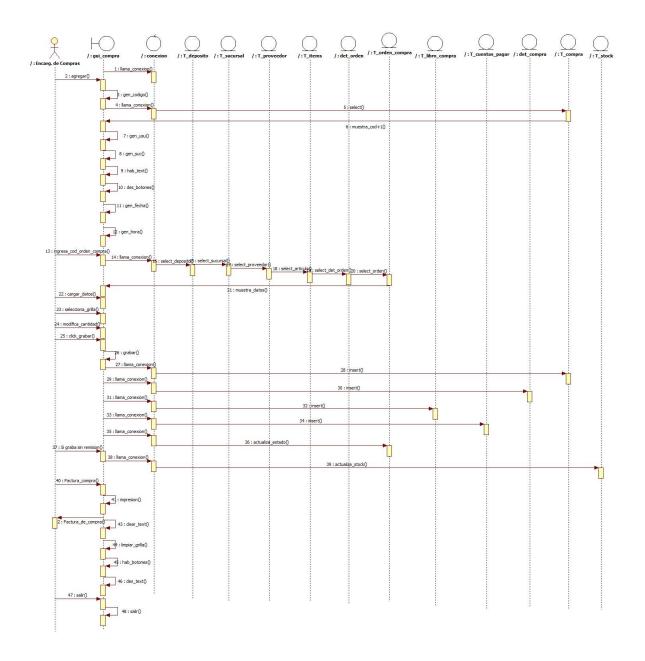


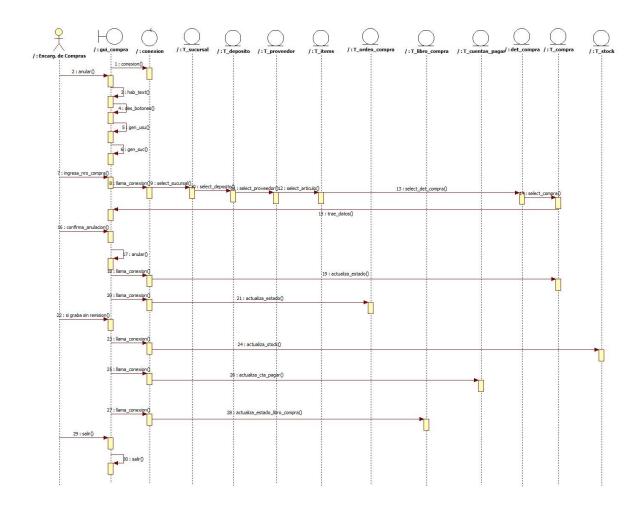
Diagrama de secuencia

COMPRAS

Agregar



Anular



Especificación de caso de uso

Nombre: Registrar Servicios de equipos en la empresa "ALFA CENTER"

Descripción:

Permite al usuario registrar servicios de los equipos para posteriormente realizar los procesos en la empresa ALFA CENTER.

Actores relacionados:

Técnico

Pre - Condiciones

El técnico debe haberse logueado en el sistema y tener el nivel necesario para la utilización del formulario.

Flujo de eventos

Flujo Normal:

El técnico abre el formulario correspondiente.

El técnico selecciona la acción correspondiente.

Agregar

El sistema se encarga de generar automáticamente el código del Servicio, traerá el nombre del empleado logueado, fecha y hora, sucursal y habilita los campos de texto, las opciones de radio y deshabilita los botones.

El usuario carga el nro. de la Orden, al dar Enter, el sistema buscara dicho código y traerá los datos de las tablas Orden_Servicios, Detalle_Orden, Empleado, Productos, Clientes, Sucursal seguidamente lo cargará en la grilla y en sus respectivos campos.

El usuario selecciona un estado para el Servicios.

El usuario carga por medio de un buscador o ingresa el código de los productos (repuestos) que no hayan sido incluídas en las ordenes de servicios.

El sistema valida el código y trae la descripción de producto y su precio.

El usuario al cargar la cantidad de los productos y presionando Enter, el sistema realiza automáticamente el cálculo de costo total respectivamente.

El sistema verifica el stock de ese producto y luego carga en la grilla.

Si se carga un producto no deseado marque el campo del producto y haga click en Deshacer.

Si el usuario ya cargo todos los productos, presiona el botón Grabar.

El sistema inserta el registro en la tabla Servicios.

El sistema inserta los registros en la tabla Detalle_Servicios.

El sistema actualizará el estado de la tabla Orden_Servicios.

El sistema imprime el documento Servicios respectivamente.

El sistema limpia todos los campos, grilla, deshabilita los campos, las opciones de radio y habilita los botones.

Anular

El sistema habilita solamente el campo Cod. Servicio.

El usuario ingresa el número del Servicio que desea anular.

El usuario al dar Enter, el sistema busca dicho Servicio, trae y muestra todos datos de las tablas Servicios, Detalle_Servicios, Orden_Servicios, Detalle_Orden, Clientes, Empleado, Productos, Sucursal.

El sistema informa si desea Anular el cobro mediante un mensaje emergente.

El usuario confirma la anulación presionando SI.

El sistema cambia el estado de la tabla Servicios.

El sistema cambia el estado de la tabla Orden_Servicios.

El sistema limpiara los campos de texto, grilla, deshabilitara los campos de texto, deshabilitará las opciones de radio y habilitará los botones.

Editar

El sistema habilita solamente el campo Cod. Servicios.

El usuario ingresa el código del Servicios que desea editar.

El usuario al dar Enter, el sistema busca dicha Servicios, trae y muestra todos datos de las tablas Servicios, Detalle_Servicios, Orden_Servicios, Detalle_Orden, Productos, Clientes, Empleados, Sucursal y lo cargará en la grilla y en sus respectivos campos.

El usuario hace los cambios respectivos y presiona el botón Grabar.

El sistema Actualiza los registros de la tabla Servicios.

El sistema inserta los registros en la tabla Detalle_ Servicios.

El sistema actualiza el estado de la tabla Orden_Servicios.

El sistema imprime el documento Servicio nuevamente.

El sistema limpia todos los campos, grilla, deshabilita los campos, las opciones de radio y habilita los botones.

Flujo Alternativo:

El técnico puede ignorar la operación presionando la opción cancelar.

El técnico puede salir de la ventana presionando la opción salir.

El sistema emitirá un mensaje de error si el código del Servicio, Orden_Servicios no exista, ya fue anulado, editado o ya fue cancelado.

Post - condición:

El sistema emitirá mensajes de persistencia correcta de datos.

Lista de Archivos

Archivo	Alias	BD
Servicios	ser	alfacenter_bd
Detalle_servicios	Detser	alfacenter_bd
Orden de	ordser	alfacenter_bd
servicios		
Detalle orden	Detos	alfacenter_bd
servicios		
Clientes	Cli	alfacenter_bd
Items	Ite	alfacenter_bd

Interfaz Gráfica de Usuario

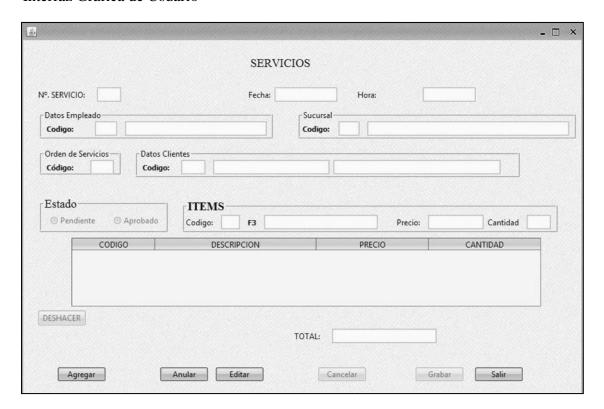




Diagrama de clase

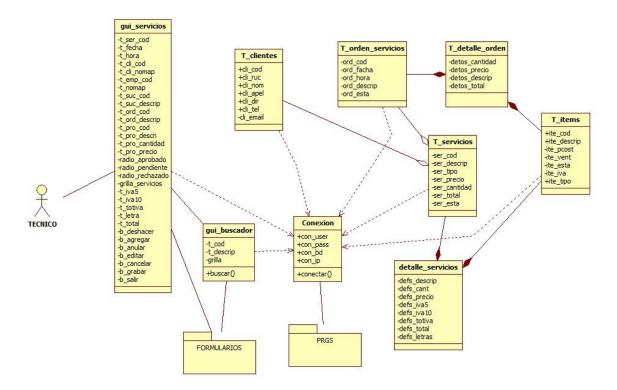
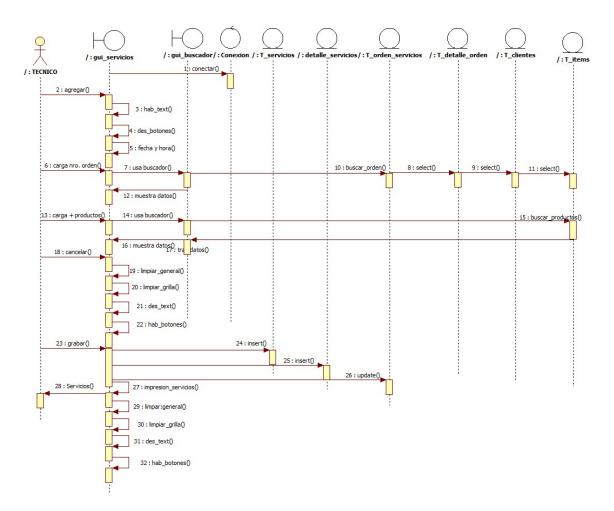


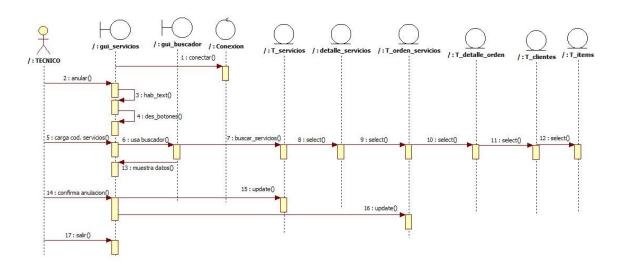
Diagrama de secuencia

SERVICIOS

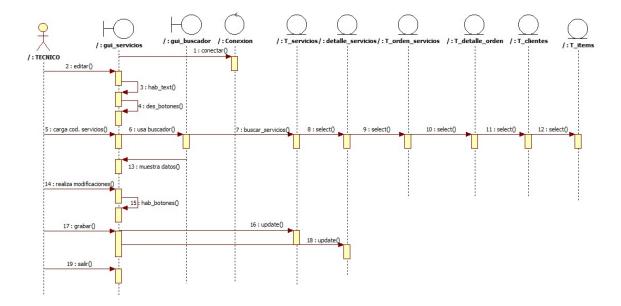
Agregar



Anular



Editar



Especificación de caso de uso

Nombre: Registrar Ventas en la empresa "ALFA CENTER"

Descripción:

Permite al usuario registrar las ventas para posteriormente realizar los procesos en la empresa ALFA CENTER.

Actores relacionados:

Cajero

Pre - Condiciones

El cajero debe haberse logueado en el sistema y tener el nivel necesario para la utilización del formulario.

Flujo de eventos

Flujo Normal:

El cajero abre el formulario correspondiente.

El cajero selecciona la acción correspondiente.

Agregar

El sistema se encarga de generar automáticamente el código de la Factura, el empleado, fecha y hora, sucursal se traen del acceso, habilita los campos de texto, las opciones de radio y deshabilita los botones.

El usuario elige si la Factura va a ser sin presupuesto, por presupuesto o servicios.

Si es Con Presupuesto, se habilita el campo Buscar Presupuesto.

El usuario ingresa solo el código del Presupuesto.

El sistema buscará dicho código y traerá los datos de las tablas Presupuesto,

Detalle_Presupuesto, Items, Clientes y lo cargará en la grilla y en sus respectivos campos.

Si es por Servicios, se habilita el campo Buscar Servicios.

El usuario ingresa solo el código del Presupuesto.

El sistema buscará dicho código y traerá los datos de las tablas Servicios,

Detalle_Servicios, Items, Clientes y lo cargará en la grilla y en sus respectivos campos.

Si es Sin Presupuesto, el usuario selecciona el cliente de un buscador o ingresa su código.

El usuario selecciona el tipo de factura (contado, crédito).

Si es al contado el sistema automáticamente genera la cuota y el intervalo.

Si es a crédito, el sistema habilito los spinner de cuota e intervalo, y el usuario elige la cuota (1, 2, 3...) y el Intervalo (semanal, mensual).

El usuario carga por medio de un buscador o ingresa el código de los items que desee el cliente (tanto por presupuesto, en caso si el cliente desee más items que no están incluídas en su presupuesto como sin presupuesto).

El sistema valida el código y trae la descripción de items y su precio.

El usuario al cargar la cantidad de los items y presionando Enter, el sistema realiza automáticamente los cálculos de IVA, el total y total en letras respectivamente.

El sistema verifica el stock de ese item y luego carga en la grilla.

Si se carga un item no deseado marque el campo del item y haga click en borrar deshacer.

Si el usuario ya cargo todos los productos que el cliente desea, presiona el botón Grabar.

El sistema inserta el registro en la tabla Facturación.

El sistema inserta los registros en la tabla Detalle_Factura.

El sistema inserta las referencias en la tabla Factura_por_Servicios.

El sistema inserta las referencias en la tabla Det_Factura_Presupuesto.

El sistema cambia el estado del Presupuesto.

El sistema cambia el estado de Servicios.

El sistema actualiza el stock del producto en la tabla Stock

El sistema inserta los registros en la tabla Cuentas_Cobrar

El sistema imprime la Factura correspondiente.

El sistema limpia todos los campos, grilla, deshabilita los campos, las opciones de rádio y habilita los botones.

Anular

El sistema habilito solamente el campo Nro. Factura.

El usuario ingresa el número de la Factura que desea anular.

El usuario al dar Enter, el sistema busca dicha Factura, trae y muestra todos datos de las tablas Facturación, Detalle_Factura, Clientes, Items, Cuentas_Cobrar, Presupuesto, Detalle_Presupuesto, Servicios, Detalle_Servicios, Sucursal, Empleados.

El sistema informa si desea Anular la Factura mediante un mensaje emergente.

El usuario confirma la anulación presionando SI.

El sistema cambia el estado de la Facturación.

El sistema cambiará el stock del producto en la tabla Stock.

El sistema cambiará los estados de la tabla Cuentas_Cobrar.

El sistema cambiará el estado del Presupuesto.

El sistema cambiará el estado de Servicios.

El sistema limpiará los campos de texto, grilla, deshabilitará las opciones de rádio y habilitará los botones

Flujo Alternativo:

El usuario o puede ignorar la operación presionando la opción cancelar.

El usuario puede salir de la ventana presionando la opción salir.

El sistema emitirá un mensaje de error si el código de la Factura, Servicios o Presupuesto no exista, ya fue anulado o cancelada.

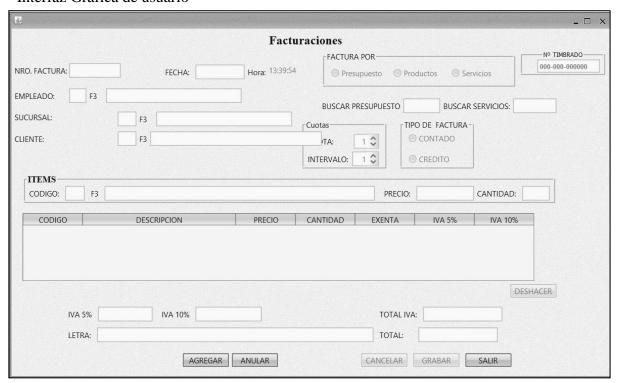
Post - condición:

El sistema emitirá mensajes de persistencia correcta de datos.

Lista de Archivos

Archivo	Alias	BD
Factura ventas	Facv	alfacenter_bd
Detalle factura	Detfac	alfacenter_bd
Detalle factura	Detser	alfacenter_bd
servicios		
Detalle factura presu	Detpresu	alfacenter_bd
Presupuesto	Pres	alfacenter_bd
Servicios	Ser	alfacenter_bd
Clientes	Cli	alfacenter_bd
Items	Ite	alfacenter_bd
Ctas a cobrar	Ctac	alfacenter_bd
Stock	Sto	alfacenter_bd

Interfaz Gráfica de usuario



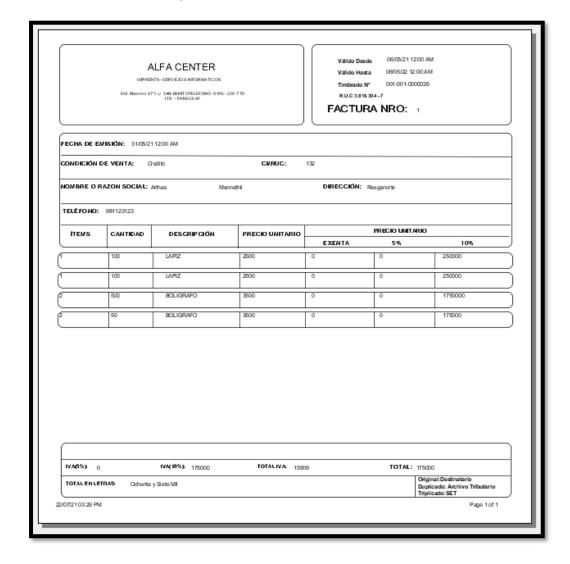


Diagrama de clase

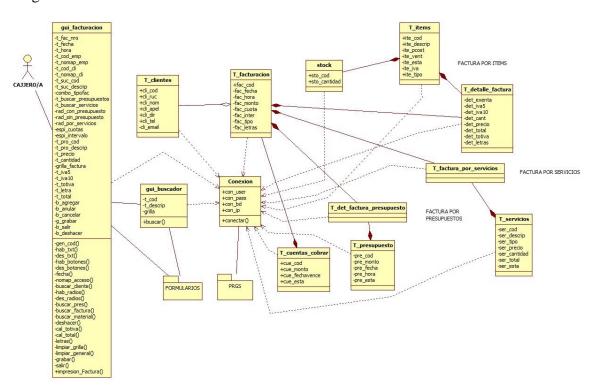
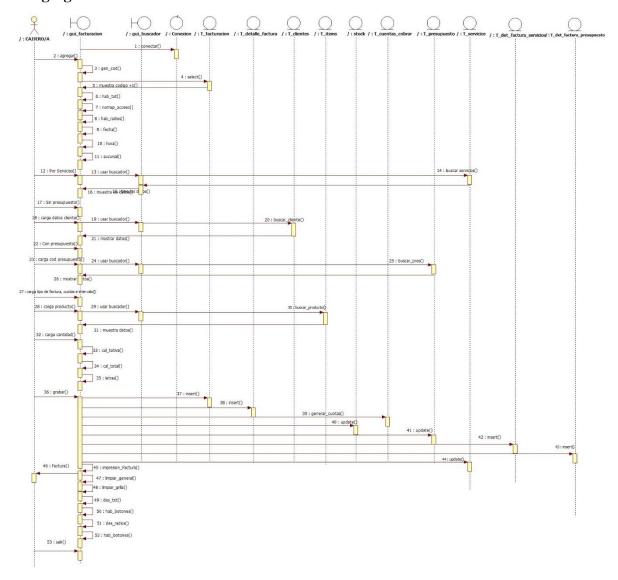


Diagrama de secuencia FACTURACIONES VENTAS Agregar



Anular

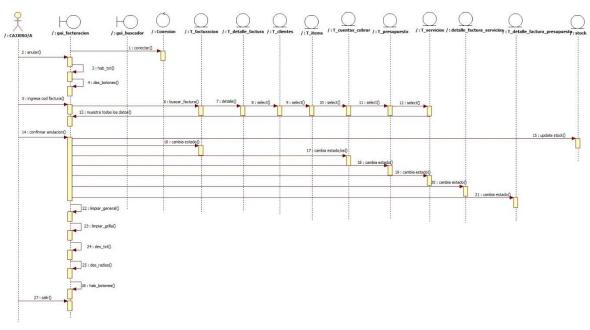


Diagrama de despliegue

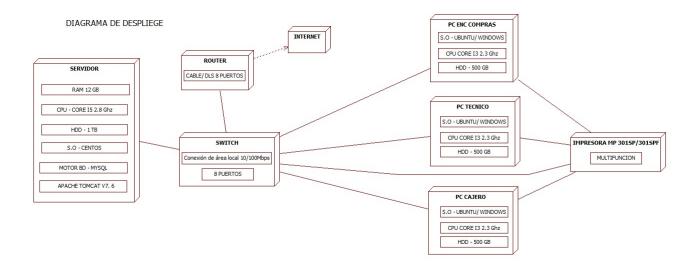
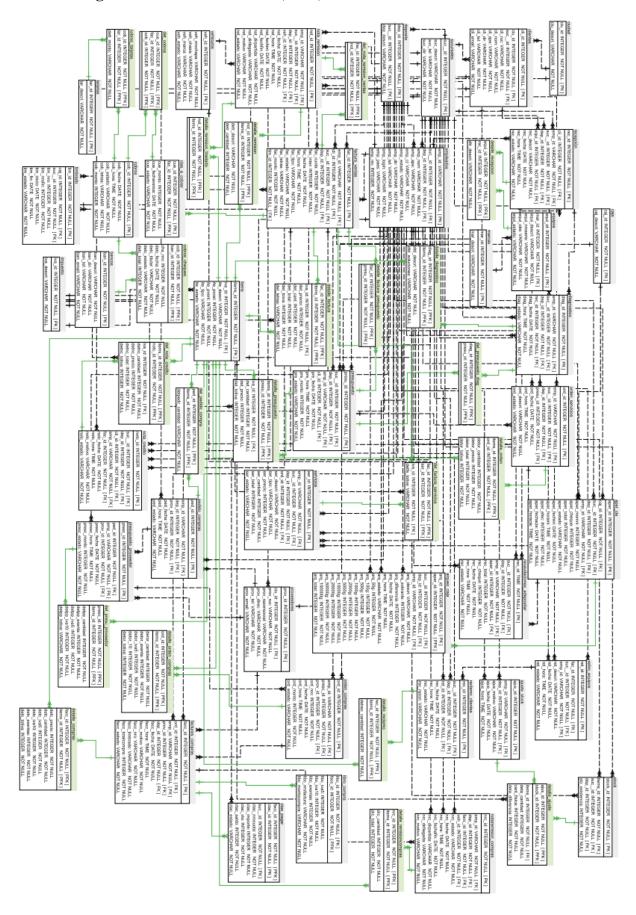


Diagrama entidad de relación (DER)



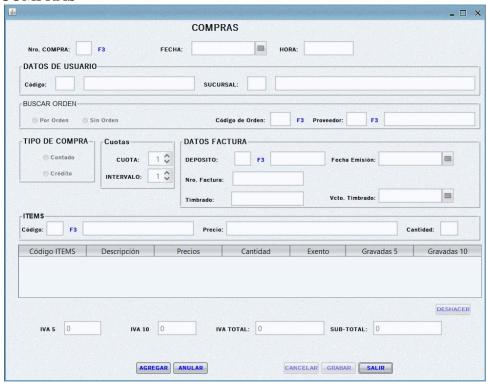
Organigrama Estructural de módulos

	DIAGR	AMA ESTRUCTURAL DE MO	ÓDULOS	
Mant. y Seguridad	Gestión Compras	Gestión Servicios	Gestión Ventas	Gestión Informes
Clientes	Pedidos	Recepción	Apertura y Cierre Caja	Referenciales
Empleados	Presupuesto	Diagnóstico	Pedidos	Compras
Ciudad	proveedor	Presupuesto	Presupuesto	Servicios
Sucursal	Orden de compra	Orden de Servicio	Ventas	Ventas
Depósito	Compras	Servicios	Cobros	
Marca	Notas de crédito	Retiro de Equipos	Notas de Crédito	
Ítems	Notas de Remisión	Reclamo Clientes	Notas de Remisión	
Equipos	Ajuste de stock		Arqueo de Caja	
Proveedores				
Impuesto				
Timbrado				
Caja				
Bancos				
Tarjetas				
Vehículos				

Programación

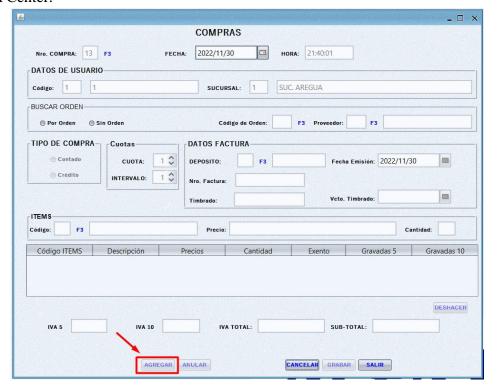
Interfaz Gráfica De Usuario Del Desarrollo Del Sistema De Información

COMPRAS

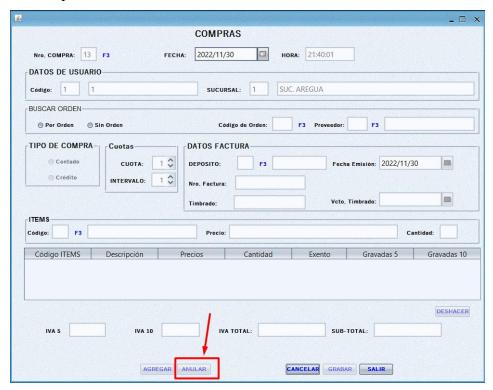


Descripción:

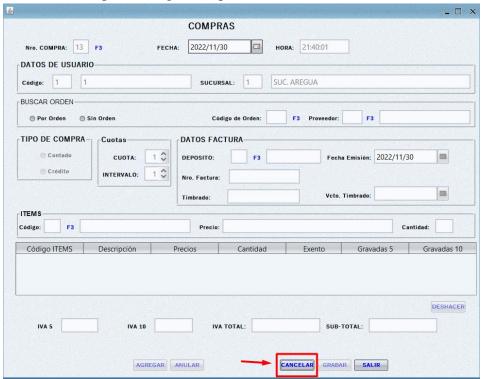
El formulario sirve para registrar las facturas de las compras realizadas por la empresa Alfa Center.



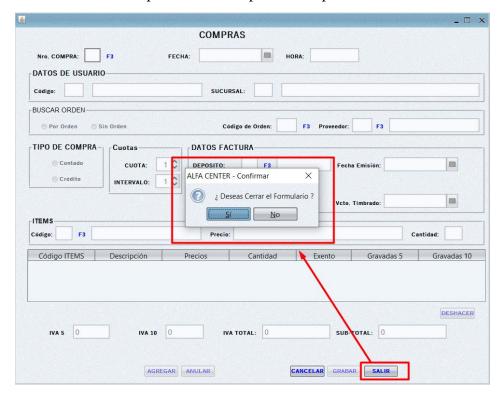
Botón Agregar: al presionar se genera automáticamente un nro, de compra, fecha, hora, datos del empleado logueado y la sucursal del mismo. El usuario puede elegir si quiere registrar una compra con o sin orden de compra, puede seleccionar el tipo de compra, deposito, carga nro de la factura y datos necesarios como el detalle de la factura. Al guardar se genera un comprobante.



Botón Anular: al presionar se redirecciona automáticamente al nro de compra para buscar la factura a ser anulada, presionar guardar para confirmar la acción.



Botón Cancelar: al presionar se limpia los campos.



Botón salir: al presionar se requiere confirmar para cerrar el formulario.

MANUAL DE SEGURIDAD

Validación de anulaciones:

En caso de intentar anular una compra que ya fue anulada el sistema mostrará el siguiente mensaje:

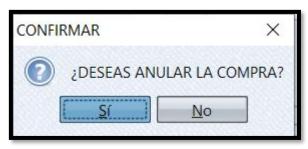
ADVERTENCIA

LA COMPRA YA ESTA ANULADA!

Validación de confirmación:

En caso de anular una factura compra pendiente, el sistema mostrará el siguiente mensaje para confirmar la acción:

Aceptar



En caso de que cancele la operación:



En caso de que quiera salir del formulario:



Validación campo de texto:

En caso de ingresar números en campos de texto:



Validación de campo numérico:

En caso de ingresar letras en un campo numérico:

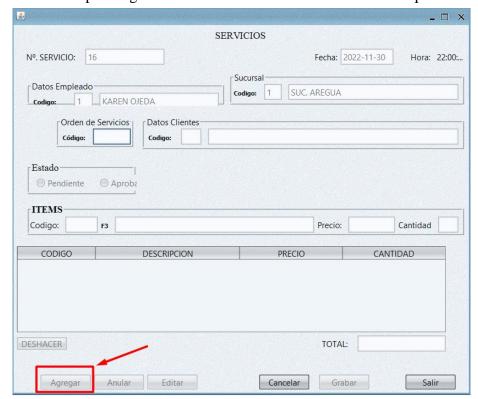


SERVICIOS

≜				_ 🗆 ×	
		SERVICIOS			
Nº. SERVICIO:			Fecha:	Hora: 22:00:	
Datos Empleado		Sucursal Codigo:			
Orden de	Servicios Datos Clientes Codigo:				
Estado Pendiente	☐ Aproba				
Codigo:	F3		Precio:	Cantidad	
CODIGO	CODIGO DESCRIPCION		PRECIO CAI		
DESHACER			TOTAL:		
Agregar	Anular Editar	Ca	ancelar Grabar	Salir	

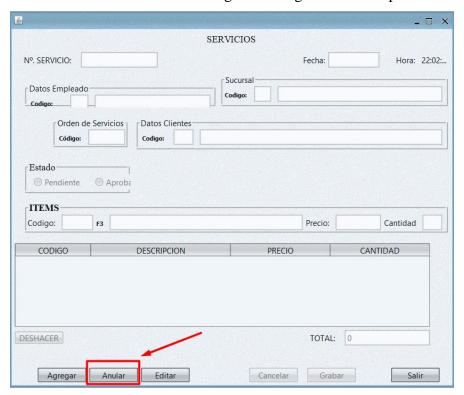
Descripción:

El formulario sirve para registrar los servicios a ser realizados en la empresa Alfa Center.

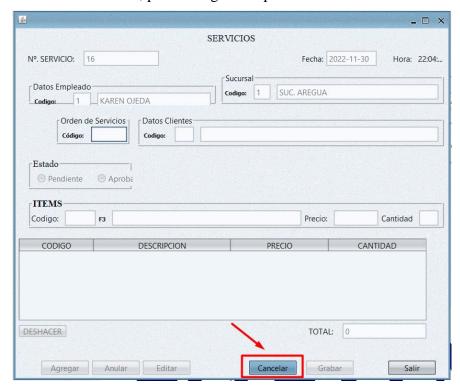


Botón Agregar: al presionar se genera automáticamente un nro, de servicio, fecha, hora, datos del empleado logueado y la sucursal del mismo. El usuario debe seleccionar la orden de

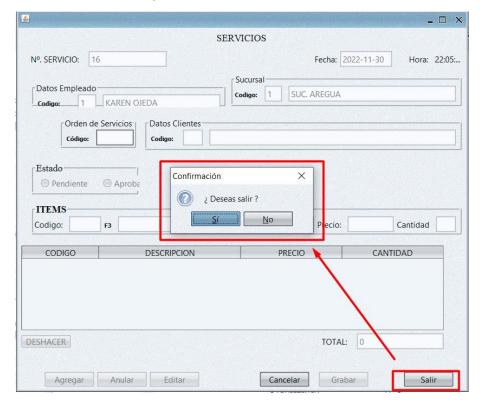
servicios, se carga datos del cliente, seleccionar el estado del servicio y cargar datos necesarios como el detalle de la factura. Al guardar se genera un comprobante.



Botón Anular: al presionar se redirecciona automáticamente al nro de servicio para buscar la factura a ser anulada, presionar guardar para confirmar la acción.



Botón Cancelar: al presionar se limpia los campos.



Botón salir: al presionar se debe confirmar para cerrar el formulario.

MANUAL DE SEGURIDAD

VALIDACIONES:

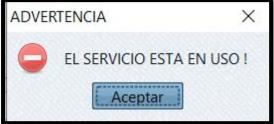
Validación de edición:

En caso de que se intente editar un servicio que está en uso, el sistema mostrará el siguiente mensaje:



Validación de anulaciones:

En caso de que se intente Anular un servicio que está en uso, el sistema mostrará el siguiente mensaje:



En caso de que se intente utilizar una orden de servicios anulada para registrar el servicio el sistema mostrará el siguiente mensaje:



En caso de que se intente utilizar una orden de servicios utilizada para registrar el servicio el sistema mostrará el siguiente mensaje:

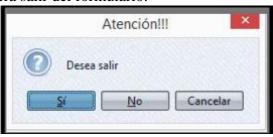


Validación de confirmación:

En caso de que cancele la operación:



En caso de que quiera salir del formulario:

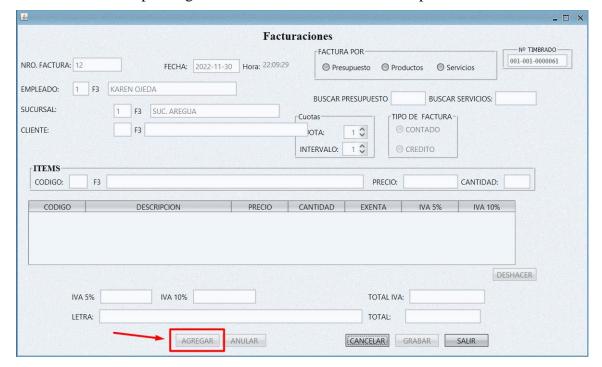


VENTAS

		_					
		Factur	aciones				
			FACTURA PC	R			Nº TIMBRADO-
RO. FACTURA:	FECHA:	Hora: 22:08:30	O Presupue	esto 🔘 Pro	ductos 🔘 Se	rvicios	000-000-000000
IPLEADO: F3			DUCCAD DDEC	IDUESTO	DUCCAR	SERVICIOS.	
CURSAL:	F3		BUSCAR PRES	DADEZIO	BUSCAR	SERVICIOS:	
	F5		Cuotas		O DE FACTURA-		
JENTE:	F3		TA: 1	\$ ©	CONTADO		
			INTERVALO: 1	\$ e	CREDITO		
				<u> </u>		J	
ITEMS				7		1	
CODIGO: F3				PRECIO:		CANTIDAD:	
CODIGO	DESCRIPCION	PRECIO	CANTIDAD	EXENTA	IVA 5%	IVA 10%	
						DES	SHACER
IVA 5%	IVA 10%			TOTAL IVA			
				1			
				TOTAL:			
LETRA:							
LETRA:	AGREGAR	ANULAR	(ANCELAR	GRABAR	SALIR	

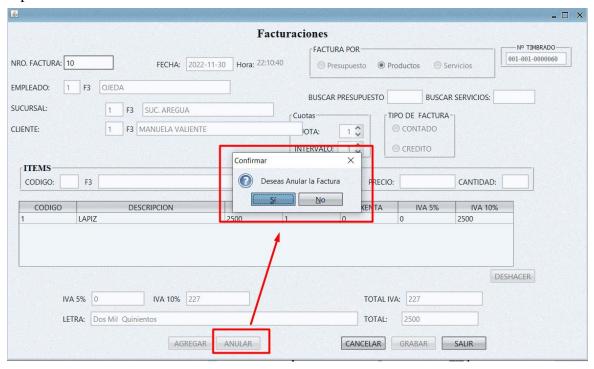
Descripción:

El formulario sirve para registrar las ventas realizadas en la empresa Alfa Center.

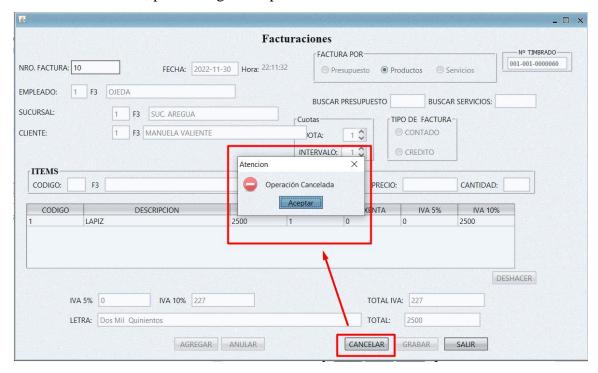


Botón Agregar: al presionar se genera automáticamente un nro, de venta, fecha, hora, datos del empleado logueado y la sucursal del mismo. El usuario debe seleccionar si la factura será por presupuesto, productos o servicios, se carga datos del cliente, seleccionar el servicio si la factura será por el mismo o seleccionar el presupuesto si la factura es con presupuesto y cargar datos necesarios como el detalle de la factura si es por productos.

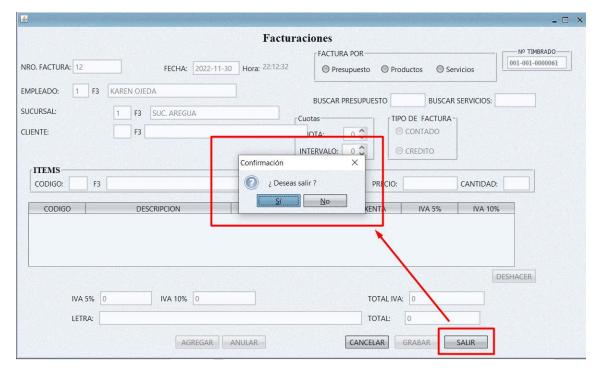
Seleccionar el número de cuotas, el intervalo y el tipo de factura. Al guardar se genera un comprobante.



Botón Anular: al presionar se redirecciona automáticamente al nro de venta para buscar la factura a ser anulada, presionar guardar para confirmar la acción.



Botón Cancelar: al presionar se limpia los campos.



Botón salir: al presionar se debe confirmar para cerrar el formulario.

MANUAL DE SEGURIDAD

VALIDACIONES:

Validación de Anulación:

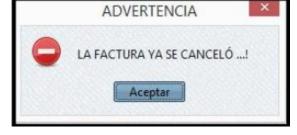
En caso de intentar anular una factura ya anulada, el sistema le mostrará el siguiente

mensaje:



En caso de intentar anular una factura cancelada, el sistema le mostrará el siguiente

mensaje:



Validación de confirmación:

En caso de intentar anular una factura pendiente, el sistema le mostrará el siguiente mensaje de confirmación:



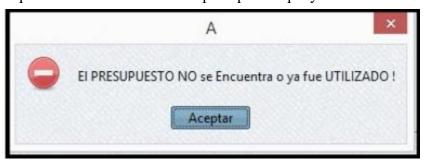
En caso de que cancele la operación:



En caso de que quiera salir del formulario:



En caso de querer utilizar en la venta un presupuesto que ya fue utilizado:



Conclusión

Al culminar este trabajo de investigación se logró aplicar los conocimientos de análisis, diseño y orientado a objeto, a continuación, se concluye de acuerdo a los objetivos que corresponde a cada etapa:

Etapa de Diagnostico

En la etapa de diagnóstico se pudo cumplir el objetivo general describiendo el procesamiento de las informaciones en los módulos de compra, servicios y venta, a través del relevamiento que arrojó que en el módulo de compras el inconveniente que se tiene es que no pueden tener un control estricto y un registro actualizado tanto de los insumos, como de los artículos de librería que posee la empresa, ya que actualmente registran todo en un cuaderno. En el módulo de servicios todo se realiza al momento de la recepción, los detalles de los problemas que se puedan ver al instante se registran en un cuaderno destinado a servicios, se le indica al cliente un monto aproximado como presupuesto y ahí el mismo decide si acepta ingresar su equipo, los retiros de los equipos se registran en el mismo cuaderno y como es manual a veces les cuesta encontrar el registro correspondiente al servicio y además la empresa carece de una sección de reclamos de clientes.

En el módulo de venta tiene varios conflictos desde la apertura de caja y cierre ya que se calculan manualmente, muchas veces se producen errores involuntarios en los arqueos de caja y genera pérdida de tiempo porque el proceso requiere de muchos procesos de cálculos y verificación. No tienen un control estricto de las ventas que realizan, entre ellas los datos del cliente, los productos, el stock de los mismos, la facturación de los servicios realizados, a la hora de realizar los presupuestos y los cobros se realizan aún de manera manual en un cuadernillo de ventas y servicios, esto genera confusiones, errores involuntarios y se pierde tiempo buscando los registros sean de ventas o servicios realizados, ya que lo tienen todo en el mismo cuadernillo.

En cuanto al primer objetivo específico: Identificar los eventos en los módulos de compra, servicios y venta.

Los eventos identificados en el módulo de compra están compuestos el sujeto de encargado de compra que se encarga de realizar la acción de registro sobre el objeto de orden de compra, en el módulo de servicios están compuestos el sujeto de técnico que se encarga de realizar la acción de registrar los servicios a ser realizados sobre el objeto de orden de servicios y en el módulo de ventas están compuestos el sujeto cajero que se encarga de realizar la acción de generar factura y generar cuentas a cobrar.

En cuanto al segundo objetivo específico: Construir el cuadro de requerimiento que permita obtener los eventos, requerimientos, estímulo y respuesta.

Se construyó el cuadro de requerimiento que permite obtener los eventos del módulo de compra que representan al encargado de compra y la acciones que realiza sobre los objetos, de la misma muestra los requerimientos del módulo con el estímulo al sistema y la posterior repuesta del mismo.

En cuanto al tercer objetivo específico: Elaborar la lista de requerimiento que permita definir el alcance del sistema en sus módulos de compra, servicios y venta

Se elaboró la lista de requerimiento que definió el alcance del sistema para cada módulo, en la compra los requerimientos son: Registrar Pedidos Compras, Registrar Presupuesto de proveedor, Generar Órdenes de Compras, Registrar Compras y Generar cuentas a Pagar, Registrar Nota de Crédito Compra, Registrar Nota de Remisión, Generar Libro Compra, Registrar Ajustes de Stock, Elaborar Informes.

El módulo de servicios los requerimientos son: Registrar Recepciones de equipos, Registrar diagnóstico e insumos a utilizar, Generar e imprimir Presupuesto, Gestionar Orden de Servicios, Registrar Servicios e insumos utilizados, Registrar Retiro de equipos, Gestionar Reclamos de Clientes, Elaborar Informes.

En el módulo de ventas los requerimientos son: Registrar apertura y cierre de caja, Registrar pedidos de Clientes, Generar Presupuesto, Registrar ventas, generar Ctas. a cobrar y libro de ventas, Registrar cobros e imprimir comprobantes, Generar la nota de remisión, Generar Notas de Crédito, Registrar y Generar arqueo de caja, Generar Recaudaciones a depositar, Elaborar Informes.

Etapa de Intervención

En la etapa de intervención se cumplió con el objetivo general desarrollando un sistema informático que permite procesar las informaciones en los módulos de compra, servicios y venta, a través de las herramientas de análisis, diseño y programación.

En cuanto al primer objetivo específico: Elaborar el análisis y diseño orientado a objeto para los módulos de compra, servicios y venta.

Para el análisis y diseño orientado a objeto se utilizó UML (lenguaje unificado de modelado) en sus tres partes diagramas, elementos y relaciones.

En cuanto al segundo objetivo específico: Desarrollar las interfaces graficas de usuarios para los módulos de compra, servicios y ventas.

Para el desarrollo de las interfaces graficas de usuarios se utilizó el lenguaje de programación Java y la base de datos MySQL Versión 9.1.

En cuanto al tercer objetivo específico: Demostrar el resultado del desarrollo del sistema informático.

El resultado se demuestra a través de un material audiovisual que muestra el funcionamiento y usabilidad de los módulos de compra, servicios y venta, para tal efecto se utilizaron herramientas de edición: Bandicam

Referencias

Aguayo Caballero, P. (2008), Contabilidad Básica Financiera I. Paraguay: Editorial Paulino Aguayo.

BOCH Grady, RUMBAUGH James, JACOBSON Ivar. 2003. El Lenguaje Unificado de Modelado. España. Addison Wesley.

Contreras, A. (2007), Manual de Ireport. Ciudad de México, México: Limusa Editorial S.A.

Chen, P. (1976), Diagrama Entidad de Relación. Ciudad de Pittsburgh, Estados Unidos: Editorial lucidchart.

Debrauwer,L(2016). UML 2.5: iniciación, ejemplos y ejercicios corregidos.

Recuperado de

https://books.google.com.pe/books?id=sCU_bpeIECAC&printsec=frontcover#v=onepage&q=estereotipo&f=false

Eseaforms. Software SAT para servicios técnicos. (s.f.). Recuperado el 05 de junio de 2022, de https://eseaforms.com/software-sat-eseaforms

García Córdoba, F.(2007), La Investigación Tecnólogica. Ciudad de México, México: Limusa Editorial S.A.

Gonzales Saavedra, G. (2003), Contabilidad General. Ciudad de México, México: Limusa Editorial S.A.

Hernández Sampieri, R., Fernández Collado, C., & Baptista Lucio, M. (2010). Metodología de la investigación. Ciudad de México, México: McGraw-Hill.

IBM (2016). Descripción de especificación de caso de uso. Recuperado de https://www.ibm.com/docs/es/elm/6.0.2?topic=cases-use-case-specification-outline

Joyanes, L. (2003), Fundamentos de Programación Tercera Edición. España: Editorial S.A. Mcgraw-hill / Interamericana de España

LARMAN, Craig. (2003). Uml y Patrones. Pearson Educación.

Lucidchart(2022). Tutorial de diagrama de actividades UML. Recuperado de https://www.lucidchart.com/pages/es/tutorial-diagrama-de-actividades-uml

PRESSMAN, Roger. (2002). Ingeniería del software un enfoque práctico. México. Mac Graw Hill. 5º Edición.

RUBLE, David. (1998). Análisis y diseño práctico de sistemas para sistemas cliente servidor con Gui. México. Prentice Hall.

Rumbaugh, J. (2000), El lenguaje Unificado de Modelado Manual de Referencia. Massachusetts: Editorial Addison Wesley

Silberschatz, A. (2002), Fundamentos de Base de Datos Cuarta Edición. España: Editorial S.A. Mcgraw-hill / Interamericana de España

Software de Gestión para Empresas de Servicio Técnico. (s.f.). Recuperado el 04 de junio de 2022, de https://gestionserviciotecnico.com/

Schmuller, J. (2001), Aprendiendo UML en 24 hs. Ciudad de México: Editorial División de Computación.

SCHACH, Stephen. (2005). Análisis y diseño orientado a objetos – con UML y el proceso unificado. México. Mac Graw Hill.

YOURDON, Edgar. (1989). Análisis estructurado moderno. México. Prentice Hall.

Apéndice – N° 1- Relevamiento

MÓDULO DE COMPRAS

Tema: Pedido de compras

Entrevistado/Cargo: Auxiliar de compra

Estructura: Diamante

1. ¿Posee el proceso de pedido?

Sí.

2. ¿En qué registra el pedido de compras?

En un cuaderno destinado a compras

3. ¿Qué datos posee el documento?

Todos los datos necesarios, el funcionario que esta registrando, la fecha, el número del documento y los detalles de los productos solicitados.

4. ¿Quién procesa el documento?

Auxiliar de compra

5. ¿Qué pasa después de realizar la nota de pedido?

Se procede a realizar un presupuesto.

6. ¿A qué área le corresponde este proceso?

Al área de compras

7. ¿Desea informatizar este proceso?

Sí.

Tema: Presupuesto del proveedor

Entrevistado/Cargo: Auxiliar de compra

Estructura: Diamante

1. ¿Posee este proceso?

Sí.

2. ¿Quién procesa el presupuesto?

El auxiliar de compra.

3. ¿Qué datos requiere?

Los datos del proveedor, la fecha, el estado, los detalles de los productos, cantidad y precio.

4. ¿Qué pasa cuando un presupuesto se rechaza?

Se anula y se archiva.

5. ¿Luego de terminar un presupuesto, qué proceso sigue?

Cuando el encargado aprueba el presupuesto se procede a realizar la orden de compra.

6. ¿Desea informatizar este proceso?

Sí.

Tema: Orden de Compra

Entrevistado/Cargo: Encargado de Compra

Estructura: Rombo

1. ¿Quién realiza la orden de compra?

El encargado de compra.

2. ¿Realizan una orden de compra en base a un presupuesto?

Si así mismo.

3. ¿Se permite incluir en la orden de compra otros insumos no especificados en el pedido?

Si se puede incluir otros artículos más.

4. ¿Qué se hace después de realizar la orden de compra?

Se realiza la compra.

5. ¿Se puede anular una orden de compra?

Si se puede anular.

6. ¿Cuáles son los requisitos de una orden de compras?

Datos de contacto y dirección del comprador (emisor de la orden de compra) Datos de contacto y dirección del proveedor. Fecha y lugar de emisión del pedido. Nombre, cantidad, precio y descripción de los productos que se van a comprar.

Tema: Registrar los ajustes de Stock.

Entrevistado/Cargo: Ajuste de Stock

1. ¿Quién realiza los ajustes?

El Auxiliar de compra.

2. ¿Realizan los ajustes de Artículos?

Sí.

3. ¿En que controlan sus ajustes?

En un cuaderno.

4. ¿Cómo controla los ajustes realizados?

Anotamos en un cuaderno los productos que faltan de ser así.

5. ¿Por qué cree que es importante para usted el efectuar los ajustes correspondientes?

Porque así sabemos en realidad cuantos productos hay y así poder dar el precio justo.

6. ¿Por qué realizan los ajustes?

Porque así sabemos la cantidad de los productos existentes y saber si hay faltantes.

7. ¿En qué caso realizan los ajustes?

Realizamos cada semana, en el caso de que el producto esté a lo justo.

8. ¿Qué datos contiene el ajuste de stock?

Datos del producto, fecha del ajuste y el estado de ajuste.

MÓDULO DE SERVICIOS

Tema: Recepciones

Estructura: Diamante

1. ¿Se registra la recepción de equipos?

No una recepción como tal, pero anotamos en un cuaderno de servicios.

2. ¿Qué datos se solicita al cliente para el registro?

Su Nombre y apellido, datos sobre el equipo y a veces una observación.

3. ¿Cuáles son los tipos de trabajos?

Reparaciones, Mantenimiento, Cambio de Pantalla, Cambio de Batería, teclado y otros.

4. ¿Cuáles son los datos que deben tener las recepciones?

Fecha, Un número de recepción, Datos del cliente, Datos del equipo a ser recepcionado y la observación.

5. ¿Tienen los equipos recepcionados una identificación personal?

No.

6. ¿Realizan algunas observaciones del estado del que se recepcionan los equipos?

Sí.

7. ¿Pueden ser modificadas las recepciones en su totalidad?

No se pueden modificar.

8. ¿Qué se hace cuando una recepción se quiere editar porque no tiene todos los datos que se necesita?

Actualmente anulamos nomas lo que escribimos y detallamos mejor en otro espacio.

- 9. ¿La empresa emite algún documento?
- 10. No, pero debería para manejarnos mejor.

Tema: Orden de Servicios

Entrevistado/Cargo: secretario

Estructura: Diamante

1. ¿Quién se encarga de realizar las ordenes de servicios?

Actualmente el que recepciona anota todo, pero debería hacer el secretario del área de servicios técnicos.

2. ¿Para qué utilizan ordenes de servicios?

Sería una forma de asegurar si se va a requerir el servicio.

3. ¿Cuáles son los datos que debe tener una orden de servicio?

Datos del cliente, Datos del Equipo, Fecha y un Número esos datos como mínimo.

4. ¿Quién se encarga de aprobar las órdenes de los servicios?

El cliente aprueba y el secretario ya cambia a un estado aprobado.

5. ¿Qué ocurre cuando una vez aprobado?

Se debe procede a registrar el servicio, que actualmente anotamos en un cuaderno el servicio a realizarse sin diferenciar con orden de compra.

6. ¿Cómo calculan la mano de obra por los servicios que realizan?

Un monto estimado según el diagnóstico en el momento de recepción del equipo.

7. ¿Generan algún tipo de documento?

No, pero deberíamos.

8. ¿Se puede anular una orden de servicio?

Sí.

9. ¿Cuáles son los casos en el que se pueden anular las órdenes de los servicios?

Cuando el cliente no requiere el servicio.

10. ¿Es obligatorio generar las ordenes de servicios?

Sí debería, para continuar el registro del servicio a realizarse a partir de la orden de servicio.

Tema: Servicios

Entrevistado/Cargo: Técnico

Estructura: Embudo

1. ¿Quién se encarga de registrar los servicios?

El técnico.

2. ¿Cuáles son los servicios que realiza la empresa?

Reparaciones, Mantenimiento, Cambio de pantallas, de baterías y otros.

3. ¿Existen trabajos hechos por terceros en el caso de mantenimiento?

No.

4. Las ordenes de servicios. ¿deben estar aprobadas para realizar el servicio propiamente dicho?

Sí, así mismo.

5. ¿Realizan un servicio sea cual sea sin una orden de servicio?

No.

- 6. ¿Emiten algún tipo de documento?
- No, pero debería.
 - 7. ¿Quiénes realizan los servicios?
- El técnico.
- 8. ¿Cómo se realiza el control de verificación de los trabajos realizados? Y realizamos la búsqueda en las anotaciones del cuaderno.
- 9. ¿Los clientes se sienten a gustos con los servicios realizados? Sí, nuestros clientes siempre quedan satisfechos con los servicios que les brindamos.

MÓDULO DE VENTAS

Tema: Apertura, Cierre y Arqueo de Caja.

Entrevistado/Cargo: Cajero

Estructura: Embudo

1. ¿Con qué frecuencia se realiza el arqueo de caja?

Una sola vez.

2. ¿Quién realiza el arqueo?

El cajero.

3. ¿La responsabilidad de la caja está limitada a una sola persona?

Si.

4. ¿Quién controla la apertura y cierre de caja?

El gerente.

5. ¿En qué turno se realiza la apertura y el cierre?

Después de realizar el cierre.

6. ¿Qué hace la empresa en caso de un faltante en el arqueo?

Le descuenta del sueldo al cajero.

7. ¿La apertura y cierre es realizado solo por un empleado de la empresa?

Sí.

8. ¿Existe un monto específico para la apertura de caja?

No.

9. ¿Posee más de una caja?

Sí.

10. ¿Realiza informes sobre los arqueos de caja?

Un informe como tal no, pero sí se anota todo en una hoja los montos y eso para presentar al finalizar el turno.

11. ¿Existe control de los resultados del arqueo de caja?

No, no hay un control estricto.

Tema: Presupuesto.

Entrevistado/Cargo: Vendedor

Estructura: Diamante

1. ¿En qué momento se realiza un presupuesto?

Al momento que el cliente solicite.

2. ¿Quién está autorizado de gestionar el presupuesto?

El vendedor.

3. ¿A partir de qué se realiza el presupuesto?

A partir de un pedido.

4. ¿Un presupuesto se realiza solo por pedidos de clientes?

Sí.

5. ¿Un presupuesto se puede anular?

Sí.

6. En caso de que la respuesta sea afirmativa, ¿quién puede anularlo?

El vendedor, en caso de que realice otro presupuesto.

7. ¿Quién hace una revisión previa ante la entrega de presupuesto?

El gerente.

8. ¿A base de qué criterios se determinan los precios presupuestados?

En base a los precios de los artículos.

9. ¿Si el presupuesto está aprobado y el cliente necesita más productos, qué suelen hacer?

Hacer otro presupuesto porque como es manual no podemos editar.

10. ¿Qué sucede con los presupuestos que son rechazados?

Y Actualmente no guardamos nada de eso.

11. ¿Varios clientes piden presupuestos al día?

Sí.

Tema: Ventas

Entrevistado/Cargo: Vendedor

Estructura: Embudo

1. ¿Quién se encarga de realizar las Ventas?

El vendedor

2. La empresa. ¿Solo expide Factura cuando es una venta al por mayor?

No.

3. ¿Cuáles son los datos que incluyen en la factura?

Los datos del Cliente, de los productos, descripciones, precios, etc.

4. ¿Cuáles son los intervalos para el pago de las cuotas?

Los que el cliente requiera.

5. Si fuese una facturación al contado o a crédito. ¿Qué formas de pago dispone el cliente?

Sólo en Efectivo.

6. ¿Cómo se generan las cuentas a cobrar?

En base al intervalo requerido por el cliente.

7. Si una Factura está mal hecha ¿Qué se hace con ella?

Se Anula.

8. ¿Cuáles son los casos en el cual se anulan las facturas?

En caso de Errores en datos del cliente o cosas asi.

9. ¿Llevan algún registro de las facturas anuladas?

No.

10. ¿Las facturaciones NO aprobadas se pueden facturar?

No.

Tema: Cobros

Entrevistado/Cargo: Cajero

Estructura: Pirámide

1. ¿Quién se encarga de realizar los Cobros a los Clientes?

El cajero

2. Los cobros. ¿Sólo se hacen solamente en efectivo?

No.

3. Las facturas. ¿Deben estar aprobadas para su posterior Cobro?

Si.

4. ¿Qué documento entregan al cliente una vez cancelada sus cuotas?

Actualmente no les damos ningún comprobante.

5. ¿Avisan al cliente de la proximidad de fecha de vencimiento de sus cuotas?

A veces cuando se acercan al local, generalmente son clientes recurrentes y a ellos a veces les avisamos.

6. ¿Cómo se controlan las cuentas de los clientes?

En un cuadernillo que tenemos, donde hay cobros por servicios y ventas también.

7. ¿Pueden ser anulados los Cobros?

No.

8. ¿Existen problemas a la hora de realizar los cobros?

Sí. a veces.

9. En caso de que si, ¿Qué tipo de problemas suelen presentarse?

Generalmente cuando no encontramos rápido la deuda del cliente en el cuadernillo

Tema: Nota de Remisión.

Entrevistado/Cajero: Vendedor

Estructura: Pirámide

1. ¿Quién está a cargo de realizar las notas de remisión?

El vendedor

2. La empresa. ¿Emite notas de remisión siempre que se realizan ventas o servicios?

Solo en el caso de venta de productos

- 3. El empleado. ¿Tiene algún inconveniente para realizar las notas de remisión? No
- 4. ¿Es necesario llenar la nota de remisión con los datos del cliente o de la empresa?

Sí, ambos datos son los más importantes

5. Con respecto a los datos del cliente. ¿Tiene problemas para obtener acceso a ellos?

NO, ninguno hasta el momento.

- 6. ¿Cuáles son los casos en que se puede anular una nota de remisión? Los productos estén mal, los datos del cliente estén erróneos
- 7. ¿Qué ocurre con las notas de remisión anuladas?

Se archivan

8. Si una nota de remisión está mal hecha. ¿Puede modificarse antes de anularse?

Si

9. ¿Cuáles son los datos esenciales en la nota de remisión?

Datos del cliente, dirección, descripción de los productos, datos del chofer, vehículo

10. En un traslado de mercaderías a otra sucursal. ¿Emiten la nota de remisión?

Si

11. ¿Cuánto tiempo demoran en la entrega?

Entre 1 hora a 2 horas, dependiendo cuán lejos sea

12. ¿Qué otros documentos deben tener el responsable a cargo del envió para evitar sanciones a la empresa?

Según dicta la ley solo son tanto la nota de remisión con la factura

13. Normalmente. ¿Cuáles son los motivos por el cual se emite la nota de remisión?

Por venta de productos o por traslados.